

57070 Metz
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 250226172506



Concepteur commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Grand-Est, dans le Batiment.

Formations

01/2010 : Bac à Centre de formation Cuisines Schmidt
Certificat Professionnel

01/2005 : à Collège Jean de la Fontaine
Brevet des Collèges

Expériences professionnelles

01/2023 à ce jour :

Concepteur Vendeur chez Business Development S.a sur Luxembourg

Participer au développement de la marque de cuisine italienne Lube au Luxembourg. Accueillir, conseiller, concevoir des projets pour une clientèle de particulier et de professionnel. Suivi administratif et accompagnement du client jusqu'à la fin des travaux. Suivi des clients après la pose.

01/2021 - 01/2023 :

Concepteur Vendeur chez Macdres Placard sur Luxembourg

Accueillir les clients en magasin. Leur présenter l'entreprise et les différents produits sur mesure proposés. Découvrir les besoins du client et lui proposer une solution adaptée. Créer le projet et préparer les visuels sur un logiciel spécifique. Présentation du projet, négociation, conclusion. Prise des mesures chez le client. Mise en fabrication de la commande. Planification de la pose, et suivi de l'installation.

01/2019 - 01/2021 :

Responsable d'agence chez Ventana sur Metz

Participation au développement des supports pour améliorer l'aspect commercial de l'entreprise (doc sur les produits, supports métrés...). Animation des réunions commerciales. Négociation et mise en place des partenariats avec les fournisseurs. Intégration et accompagnement des nouveaux commerciaux. Suivi des travaux (échanges réguliers avec les poseurs, visite des chantiers, réception des chantiers, planification des SAV si besoin). Fidélisation des clients.

01/2016 - 01/2019 :

Commercial chez Ameliso sur Woippy

Prospection téléphonique et physique de nouveaux clients dans le domaine de la rénovation de l'habitat. Présentation des produits, négociation, vente. Préparation du chantier pour intervention des installateurs. Suivi de l'avancement des travaux. Réception de fin des travaux. Fidélisation du client. Respect des objectifs de ventes (+20%).

01/2009 - 01/2016 :

Concepteur Vendeur chez Cuisines Schmidt sur Sarreguemines

Prospection et gestion d'un portefeuille client. Création d'un projet sur mesure répondant aux besoins du client. Suivi des ventes et fidélisation des clients. Contribution à la promotion et au bon fonctionnement de l'entreprise. Gestion complète du client (prise des mesures, plan électrique et sanitaire, suivi de pose...). Respect des objectifs de ventes (+35%).

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)