Technico-commercial

Né(e) en 1994 · 59260 Lille · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 2502262042

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Hauts-de-France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2024-12-31 — Bac +2 — Lycée Gaston Berger Lille
BTS CCST (Conseil et Commercialisation de Solutions Techniques)
2022-12-31 — Bac +2 — Lycée Baggio Lille
1ère année BTS FED
2021-12-31 — Bac +2 — CFA BTP Marly
Brevet Professionnel MIGCS (Monteur et Installateur en Génie Climatique et Sanitaire)
2019-12-31 — Bac +2 — CFA BTP Marly
Mention complémentaire METI (Maintenance des Equipements Thermique Individuel)
2018-12-31 — CAP — CFA BTP Roubaix
CAP Installateur thermique
2015-12-31 — Bac — Lycée Derycke Villeneuve d'Ascq
Baccalauréat Professionnel Commerce

Expériences professionnelles

2022-01-01 - 2024-12-31 — ECO-COACH (Technico Commercial)
Relevé technique, négociation, vente, Suivi des projets et des commandes, Connaissance des systèmes de chauffage et de poêles, Prospection et développement commercial, Gestion administrative, Veille technologique et concurrentielle, Formation et assistance technique, Démonstration de produits, Rédaction de devis et offres commerciales, Participation aux événements professionnels.
2018-01-01 - 2022-12-31 — TECHNICIEN DE MAINTENANCE SAV
Conformité aux normes de sécurité, Soudure et travail des métaux, Maintenance chaudière et poêle, entretien, dépannage, SAV, mise en service, conseils client, diagnostic et expertise technique, Diagnostic et résolution de problèmes, Planification de projet.
2017-01-01 - 2018-12-31 — INSTALLATEUR THERMIQUE ET POÊLE
Gestion du temps, travail d'équipe, Adaptabilité, SAV, installation, Mise en service, conseil client, diagnostic et expertise technique, Connaissance des techniques de soudure de tuyauterie.
2016-01-01 - 2017-12-31 — RESPONSABLE RAYON TÉLÉPHONIE MOBILE
Merchandising, gestion des stocks, conseil client, vente, inventaire, Veille technologique, Gestion des performances, Communication, Planification et organisation, Analyse des ventes, Résolution de conflits, Connaissance des produits de téléphonie, SAV.
2015-01-01 - 2016-12-31 — AGENCEUR D'INTÉRIEUR
Conception et réalisation de meubles, agencement d'intérieur, serrurerie.
2013-01-01 - 2015-12-31 — EMPLOYÉ LIBRE-SERVICE
Merchandising, réapprovisionnement, conseils client, plan d'action, gestion des stocks.

Langues

Anglais (Notions)

Atouts

Systèmes de chauffage, Vente, Maintenance, Soudure, Diagnostic technique, Adaptabilité, Esprit d'équipe, Polyvalence

Permis

Permis A

Loisirs

Apprentissage de l'anglais, Course à pied et vélo, Voyages en camping-car, Pratique de la méditation, Lecture, en particulier des essais, Cinéma, avec une préférence pour la science-fiction, Passionné par la musique, avec des goûts éclectiques, Projet d'apprendre l'apnée et la plongée sous-marine, Souhaite obtenir prochainement le permis bateau

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.