Commercial

77700 Magny-le-Hongre · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 250227003603

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2009-12-31 — Bac — Lycée M. L. King
BAC STG Spécialité Comptabilité

Expériences professionnelles

2023-03-01 - à ce jour — Commercial Sédentaire

Vente BtoB de matériel audio/vidéo EGP et pro. Développement du portefeuille client, devis, prise de commande, fidélisation, cotation, prospection et réactivation de comptes. Garant satisfaction client. Gestion des litiges. Travail collaboratif avec la Business Unit. Réalisation des objectifs (CA/marge). Utilisation des logiciels BITRIX et CARBON.

2022-09-01 - 2023-03-31 — Technico-Commercial Itinérant

Vente BtoC de systèmes d’alarme. Prospection. Argumentaire de vente et closing. Installation, suivi et maintenance. Utilisation du logiciel SALES FORCE.

2017-01-01 - 2022-12-31 — Technicien

2015-01-01 - 2017-12-31 — Réceptionniste Trilingue

2011-01-01 - 2015-12-31 — Conseiller de Vente

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Intermédiaire)

Atouts

Prospection et techniques de vente, Conseil, Négociation, Devis / Prise de commandes, Développement commercial, Fidélisation clientèle, Cotations, Réponse aux appels d’offres, Service client, Gestion des litiges, Adaptation, Proactif, Rigueur, Persuasion, Souriant, Patience, Autonomie, Esprit d’équipe, Persévérance, Communication

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.