Développeur commercial

75000 Paris · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 2502270958

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

03/2025
Formation L'Étincelle “Devenir installateur et mainteneur de panneaux photovoltaïques”
06/2021 — Bac +5 — ESGCI Paris
Mastere 2 Spécialité Business Development & Management Commercial
06/2019 — Bac +3 — ESG Ecole de commerce
Bachelor Commerce & Marketing

Expériences professionnelles

01/2022 - 12/2024 — Chargé d'affaires Commerce Général
Prospection et suivi commercial, amélioration du processus, pricing, réponse aux appels d'offres, sourcing, analyse des résultats, gestion et pilotage de projets d'investissement (CAPEX), coordination des parties prenantes, calculs de rentabilité, chiffrage et étude de prix.
01/2020 - 12/2021 — Alternance ENERGIE - Analyse des performances
Analyse des performances (contrats d'énergie), animation et développement du réseau de partenaires, participation aux plannings des opérations promotionnelles, création d'offres conjointes EHS, organisation de réunions.
01/2018 - 12/2019 — Développement commercial
Responsable de secteur, responsable de la gestion du portefeuille clients, mise en place de la stratégie commerciale.

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant)

Atouts

Prospection et négociation commerciale, Réponse aux appels d'offres, Business Plan (analyse financière), Management de projets, Étude de marché et Stratégie Marketing, Études de prix, Création et analyse de bases de données (tableaux de bord), Outils CRM (Salesforce), SAP, Microsoft Office Suite (Excel, PowerPoint, Word), Leadership, Créativité, Prise de décision, Orientation client

Permis

Permis B

Loisirs

Énergies renouvelables, Voyage et découvertes culturelles, Football, Entrepreneuriat, Projets associatifs

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.