Attaché Technico-Commercial

91410 Dourdan · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 2502281721

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2023-06-30 — Bac +3 — Studi
Bachelor : Marketing et Responsable Commercial
Bac +2 — CFA C3
BTS Management et Science de la Gestion

Expériences professionnelles

2023-09-01 - à ce jour — Attaché commercial marché protection solaire

Prospection physique et téléphonique, planification de rendez-vous avec des gros installateurs pour développer le secteur, visite chantier pour apporter un conseil technique des clients.

2022-01-01 - 2023-08-31 — Responsable du développement commercial

Gestion d'un portefeuille (Développement, Suivi...), gestion de la performance commerciales de l'équipe en place, planification de rendez-vous avec des gros installateurs pour développer le secteur, visite chantier pour apporter un conseil technique des clients.

2017-08-01 - 2021-12-31 — Responsable Commercial

2016-08-01 - 2017-08-31 — Chef équipe des ventes

Suivi et entretien du portefeuille client, organisation de mes tournées (sur 22 départements), rédaction des devis et relances, prospection active, gestion et suivi du CA des différents représentants commerciales des départements.

2014-09-01 - 2016-08-31 — Manager En Restauration

Effectue l'ouverture et la fermeture du restaurant, gestion de l'équipe du restaurant, gestion du planning et du recrutement.

Atouts

Principes de la relation clients, Prospection physique et téléphonique, Planification de rendez-vous, Analyse des besoins clients, Reporting d'activité, Développement de portefeuille clients, Négociation des contrats, Animation de réunions, Veille concurrentielle

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.