

Né le 01/01/1997
97200 Fort De France
1 à 3 ans d'expérience
Réf : 2503010556



Manager commercial ou marketing

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région DOM TOM, dans le Batiment.

Formations

07/2021 : Bac +3 à Université des Antilles
Licence commerce et distribution

07/2020 : Bac +2 à Skillfor campus
DUT Techniques de commercialisation

07/2017 : Bac à Lycée Victor Schoelcher
Bac STMG option ressources humaines

Expériences professionnelles

10/2023 - 03/2024 :

Conseiller commercial chez On Air

Accueil de la clientèle, Vendre et conseiller en contribuant à la réalisation des objectifs fixés, Assurer la gestion et le suivi des ventes, Gestion des équipements, Assurer la bonne tenue de la salle et du respect du règlement intérieur, Gestion administrative (recouvrement, relance)

10/2021 - 08/2023 :

Commercial petite et grande distribution chez Grossen Handel Antilles

Promotion d'une dizaine de marques Italiennes, Gestion d'un portefeuille clients, Prise de commandes, Mise en place de la PLV, Négociation, Implantation de nouveaux produits, Analyse concurrentielle (relevés de prix, relevés linaires...), Gestion du stock, Livraison, Merchandising

03/2021 - 09/2021 :

Adjoint manager de rayon en alternance chez Carrefour Génipa

Veiller à la bonne tenue des rayons, Mise en rayon des produits, Mise en place de la PLV, Montage promotionnel, Gestion du stock, Validation de commande, Management (répartition des tâches, plannings)

09/2020 - 02/2021 :

Commercial immobilier en alternance chez Groupe Immo

Prospecter sur le terrain, Organiser les rendez-vous avec les clients, Assurer la coordination de chaque dossier, Mettre en oeuvre une démarche commerciale, Participer au développement et à la diversification de la structure

10/2019 - 08/2020 :

Assistant de promotion en alternance chez Comité Martiniquais Du Tourisme

Promotion des marchés France-Europe, Participation à l'organisation du salon du voyage, Réalisations de visuels

10/2017 - 08/2019 :

Assistant trade marketing en alternance chez Soproma (procter&gamble)

Gestion de la PLV, Veille concurrentielle (relevés de prix, relevés linaires), Mise en place, théâtralisation des PLV, Créations d'encarts promotionnels, Livraisons et réceptions des marchandises, Prises de commandes, Implantation et réimplantation de produits

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Pratique de la batterie, Activités nautiques, Randonnées, Football, Voyages