Directeur régional des ventes

35550 Lieuron · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 250301175507

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Bretagne
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Expériences professionnelles

2017-01-01 - à ce jour — Directeur régional des ventes

En charge du développement commercial de 9 agences commerciales d'un réseau de négoce bâtiment spécialisé en CVC. Clientèle d'entreprises de Génie climatique et professionnels de la cheminée. Chiffre d'affaires: 23 m€. Suivi des objectifs, accompagnement terrain de la force de vente itinérante d'une dizaine de commerciaux, formation commercial et technique des nouveaux collaborateurs, management des équipes sédentaires et itinérantes d'environ 50 personnes, suivi CRM, suivi commercial et gestion de la relation commerciale de comptes clés, mise en place d'actions commerciales en relation avec le service marketing, ouvertures de nouveaux centres de profits.

2014-01-01 - 2012-12-31 — Technico-commercial

2014-01-01 - 2017-12-31 — Responsable d'agence

Ouverture d'une agence de négoce spécialisée CVC. Management des équipes itinérantes et sédentaires, gestion des stocks, logistique, organisation des showrooms, formation technique des équipes.

2011-01-01 - 2014-12-31 — VRP Exclusif

Fourniture de quincaillerie pour les entreprises du bâtiment BtoB.

2006-01-01 - 2004-12-31 — Commercial formateur

1993-01-01 - 2001-12-31 — Sous Officier

Chef de groupe Infanterie 35eme RI.

Atouts

Posture managériale, Plan d'action commerciale, Prospection, Fidélisation client, Gestion d'équipe, Formation et développement, Relation grands comptes, Vente BtoB, Leadership, Gestion du conflit

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.