

**38280 Villette D'anthon**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 250301195408**



## **Directeur des ventes**

### **Ma recherche**

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes.

### **Formations**

**1994** : Master 1 à MCM sur Bron (69)

Techniques de vente et marketing

Bac +2 à Lycée JB De La Salle

BTS Technico-Commercial (option génie électrique)

Bac à Lycée Edouard BRANLY

BAC F3 Electrotechnique

### **Expériences professionnelles**

**02/2025 - 09/2025 :**

Directeur des ventes chez Roche Emballages Plastiques sur Monistrol Sur Loire (43)

site d' Extrusion Polyéthylène (CA 19 M€ - clients industriels)

Coordination Production / Supply / Qualité/ capacités usine, contraintes matières et délais.

Développement et fidélisation portefeuille clients industriels

Pilotage de la stratégie commerciale, Structuration de l'approche marché :

segmentation clients, priorisation grands comptes, suivi des marges et volumes.

Négociation commerciale sous volatilité matières (PEBD / PLATTS) et optimisation rentabilité par gamme, épaisseurs et formats.

**2025 - 10/2024 :**

Directeur des ventes chez Europole sur Ternay (69)

Éclairage (CA société : 32 M€, secteurs Sud-Est et Nord-Est)

Gestion d'une équipe de 9 technico-commerciaux itinérants, 3 sédentaires et 1 bureau d'études.

Déploiement d'une stratégie commerciale axée sur l'utilisateur final (Installateur, industrie... intégrateurs et prescripteurs).

Développement du CA de 3,5 M€ à 32 M€ en 14 ans par la structuration progressive de la force de vente et l'ouverture de nouveaux marchés.

**2009 - 2010 :**

Agent commercial chez Db Elec sur Villette D'anthon (38)

Agent Commercial Indépendant - DB Elec (38)

2009 - 2010 - Matériel électrique, climatique, éclairage, photovoltaïque (AURA)

Construction d'un portefeuille multi-marques (électrotechnique, HVAC, solaire) pour industrie, intégrateurs, installateurs, et distributeurs.

Négociation accords de distribution et prospection ciblée AURA.

**2009 - 2004 :**

Chef des ventes chez Thermoflux sur Oyonnax (01)

Chef des Ventes - Thermoflux (01 Oyonnax)

2004 - 2009 - Climatique (CA France 10 M€ - Secteur Sud-Est) (CA régional : 4 M€).

Management et animation d'une force de vente de 3 commerciaux.

Suivi et développement du réseau de distributeurs (sièges et agences)

installateurs et prescripteurs.

Prescription auprès des promoteurs immobiliers

**01/1995 - 12/2004 :**

Responsable Prescription chez Iboco sur Evry

Activité Electricité. CA France 14M€. Clientèle : Distribution professionnelle (Matériel électrique). Prescription, suivi affaires et tournée commune force de vente (17 TCI).

**Langues**

---

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Allemand (Oral : notions / Ecrit : débutant)

**Permis**

---

Permis A, Permis B

**Centres d'intérêts**

---

Course à Pied, Escalade, Moto, Ski de Randonnée