

Né le 11/04/1993
94000 Créteil
3 à 5 ans d'expérience
Réf : 250302012825

Analyste sensoriel

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

Bac +2 à Lycée de Saint-Louis

Bac +2

Bac +2 à Netty

BTS

Expériences professionnelles

03/2024 - 05/2024 :

Gestionnaire de Patrimoine chez Anavie sur Boulogne

Développer et fidéliser un portefeuille de clients haut de gamme en gestion de patrimoine. Proposer des solutions d'investissement adaptées aux objectifs et profils des clients. Conseiller et accompagner les clients dans la gestion et l'optimisation de leur patrimoine.

01/2017 - 12/2020 :

Agent Immobilier chez La Fourmiimmo sur Saint-louis

Négociation stratégique des conditions de vente et de location de biens immobiliers de luxe, en collaborant avec des intervenants clés. Gestion administrative minutieuse des dossiers, garantissant une fluidité dans le processus de vente et de location. Conduite de visites exclusives de propriétés haut de gamme, en offrant un accompagnement personnalisé aux clients dans la réalisation de leurs projets. Promotion dynamique des biens immobiliers de prestige, tout en cultivant un réseau client influent. Analyse approfondie des besoins des clients, avec une approche sur mesure pour leur proposer des solutions immobilières adaptées.

/ à ce jour :

Commercial chez Sector Alarme sur Créteil

Veille concurrentielle pour rester à la pointe du marché de la sécurité. Propositions commerciales personnalisées en alarme, adaptées aux besoins des clients. Prospection active et acquisition de nouveaux clients dans le secteur. Négociation efficace des contrats et suivi des ventes pour maximiser les résultats. Gestion proactive de la relation client pour assurer fidélité et satisfaction.

/ à ce jour :

Hôtesse d'accueil événementiel chez Horeto sur Paris

Accueil et orientation des clients, garantissant un service courtois et efficace. Gestion proactive des rendez-vous, avec vérification rigoureuse du planning pour une organisation optimale. Orientation des visiteurs dans l'établissement, créant une expérience positive et fluide. Réception des visiteurs avec professionnalisme, incarnant les valeurs de l'entreprise. Réponse agile aux demandes de renseignements, dirigeant efficacement vers les services appropriés.

/ à ce jour :

Préparateur en pharmacie chez Pharmacie Trinational sur Saint-louis

Communication avec médecins pour résoudre les questions d'ordonnance. Rangement des produits et vérification de l'étiquetage. Délivrance des médicaments avec conseils aux clients. Accueil et conseil au comptoir pour médicaments et dispositifs médicaux. Vente de cosmétiques et parapharmacie pour diversifier le chiffre d'affaires.

/ à ce jour :

Vendeur en prêt-à-porter chez Dior sur Genève

Accueillir et conseiller une clientèle exigeante en prêt-à-porter de luxe. Mettre en avant les produits et collections avec un sens aigu du détail. Atteindre et surpasser les objectifs de vente établis par la direction. Maintenir un service irréprochable pour fidéliser une clientèle exclusive.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Arabe (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Allemand (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Permis

Permis B