Promoteur des ventes

Né(e) en 1997 · 67000 Strasbourg · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 2503020555

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Grand-Est
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2022 — Bac +5 — Burgundy School of Business
Master en Management Spécialisation : Marketing Stratégique / Stratégie commerciale
12/2019 — Bac +3 — Burgundy School of Business
Bachelor in Business
12/2017 — CAP — MARSEILLE
BTS Management des unités commerciales

Expériences professionnelles

07/2024 - 09/2024 — Promoteur des ventes
Gérer un portefeuille d'une centaine de clients (Carrefour City et Market, Intermarché Super et Contact, Super U et U Express) : Maximisier le taux de DN sur le secteur attitré (Grand Est) – Prospection physique, Négociation, Reporting, Application de la politique commerciale.
01/2023 - 06/2024 — Assistant Manager
Différents postes : Assistant Manager Nike, Construction, Serveur, Vendeur.
09/2022 - 01/2023 — Chef de secteur / Business Developer
Gérer un portefeuille de plus de 250 clients (Supermarchés, Magasins Bio, Restaurants) : Fidélisation des clients actuels, prospection multicanal (physique/phoning/mailing) de nouveaux clients, reporting, mise en place de stratégies commerciales, animations commerciales.
09/2022 - 01/2023 — Chef de secteur / Business Developer
Gérer un portefeuille de plus de 400 clients (Supermarchés, Magasins Bio, Restaurants) : Fidélisation des clients actuels, prospection multicanal (physique/phoning/mailing) de nouveaux clients, reporting, mise en place de stratégies commerciales, animations commerciales.
01/2020 - 06/2020 — Assistant Manager
Vente d'assurances et de packages, prise en charge des clients et présentation des véhicules, mise en place et préparation des véhicules.
06/2018 - 08/2018 — Assistant Manager
Ventes (Département Chaussure), inventaire des Stocks, fidélisation des clients, analyse et mise en place de stratégie pour booster le chiffre d'affaires.

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant)

Atouts

Outils informatiques (Pack Office), Communication, Capacité d'adaptation, Autonomie, Capacité d'analyse et notion de reporting avec des KPI, Méthode, organisation et rigueur, Développement commercial, Technique de négociation, Créativité et capacité à rebondir

Permis

Permis B

Loisirs

Sport (Football, Tennis, Natation), Art (Dessin, Aquarelle), Voyage (Road trip, Visite culturelle)

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.