

Né le 01/01/1997
67000 Strasbourg
1 à 3 ans d'expérience
Réf : 2503020555

Promoteur des ventes

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Grand-Est, dans le Batiment.

Formations

12/2022 : Bac +5 à Burgundy School of Business
Master en Management Spécialisation : Marketing Stratégique / Stratégie commerciale

12/2019 : Bac +3 à Burgundy School of Business
Bachelor in Business

12/2017 : CAP à MARSEILLE
BTS Management des unités commerciales

Expériences professionnelles

07/2024 - 09/2024 :
Promoteur des ventes chez Actiales sur Strasbourg
Gérer un portefeuille d'une centaine de clients (Carrefour City et Market, Intermarché Super et Contact, Super U et U Express) : Maximiser le taux de DN sur le secteur attribué (Grand Est) - Prospection physique, Négociation, Reporting, Application de la politique commerciale.

01/2023 - 06/2024 :
Assistant Manager
Différents postes : Assistant Manager Nike, Construction, Serveur, Vendeur.

09/2022 - 01/2023 :
Chef de secteur / Business Developer chez Labo Dumoulin sur Strasbourg
Gérer un portefeuille de plus de 400 clients (Supermarchés, Magasins Bio, Restaurants) : Fidélisation des clients actuels, prospection multicanal (physique/phoning/mailling) de nouveaux clients, reporting, mise en place de stratégies commerciales, animations commerciales.

09/2022 - 01/2023 :
Chef de secteur / Business Developer chez Labo Dumoulin sur Strasbourg
Gérer un portefeuille de plus de 250 clients (Supermarchés, Magasins Bio, Restaurants) : Fidélisation des clients actuels, prospection multicanal (physique/phoning/mailling) de nouveaux clients, reporting, mise en place de stratégies commerciales, animations commerciales.

01/2020 - 06/2020 :
Assistant Manager chez Apollo Campervan sur Brisbane
Vente d'assurances et de packages, prise en charge des clients et présentation des véhicules, mise en place et préparation des véhicules.

06/2018 - 08/2018 :

Assistant Manager chez Galeries Lafayette sur Strasbourg

Ventes (Département Chaussure), inventaire des Stocks, fidélisation des clients, analyse et mise en place de stratégie pour booster le chiffre d'affaires.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Sport (Football, Tennis, Natation), Art (Dessin, Aquarelle), Voyage (Road trip, Visite culturelle)