Technicien Gaz

Né(e) en 1981 · 31150 Fenouillet · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2503020904

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Occitanie
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

07/2000 — Bac — Lycée Valery Larbaud
Bac Pro Commerce
07/1998 — CAP — Lycée Valery Larbaud
BEP - CAP

Expériences professionnelles

06/2024 - 09/2024 — Technicien gaz

Fermeture des compteurs. Rétablissement du gaz sur une courte période avec le respect des procédures de sécurité. VAG-VEA-VPG. Utilisation de la tablette pour solder l'intervention.

03/2022 - 04/2024 — Directeur de Magasin Senior

En véritable leader, je pilote l'ensemble du magasin. Mes objectifs sont multiples et de la plus haute importance : Rendre mon magasin toujours plus performant en développement le CA, réduction des coûts, analyse des indicateurs commerciaux ou « KPI » (IV, PM, TT) REPORTING de l'activité. Avoir un œil partout sur la concurrence : marché, positionnement, magasins environnants, projets. Ouvertures/fermetures du magasin, lancement de la journée, répartition du travail, réunions d'équipe et régionale, vente, respect des procédures, traitement des litiges clients -Gestion de la masse salariale, recrutement, intégration, formation, entretiens annuels d'évaluation, plannings, respect des règles et affichages légaux.

07/2018 - 03/2022 — Store Manager

Assure un accueil de qualité à la clientèle. Détermine les besoins et fidélise la clientèle. Participe et contribue à la réalisation du CA et des indicateurs de performance. Garant de la réalisation des objectifs de CA. Développe, analyse les indicateurs de performance de l'équipe et individuelle. Réalise les rapports journaliers, hebdomadaires, mensuels et bilan annuel. Élabore les plannings. Accompagne, encadre, forme et suit mon équipe. Anime des briefings et débriefings. Intègre des nouveaux vendeurs en leur transmettant les méthodes de vente de l'enseigne en veillant à la compréhension des codes de la marque. Vérifie la bonne compréhension et le respect des procédures de vente, de gestion et de la bonne tenue du point de vente. Mise en valeur et organise la mise en place des nouveautés. S'assure de la bonne tenue au quotidien du point de vente.

Atouts

Service client, Microsoft Office, Microsoft Excel, Vente, Planification stratégique, Gestion de projet

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.