

Né le 16/09/1981  
**31150 Fenouillet**  
**5 à 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2503020904**

## Technicien gaz

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Occitanie, dans le Batiment.

### Formations

**07/2000** : Bac à Lycée Valery Larbaud  
Bac Pro Commerce

**07/1998** : CAP à Lycée Valery Larbaud  
BEP - CAP

### Expériences professionnelles

**06/2024 - 09/2024 :**

Technicien gaz chez Grdf sur Toulouse

Fermeture des compteurs. Rétablissement du gaz sur une courte période avec le respect des procédures de sécurité. VAG-VEA-VPG. Utilisation de la tablette pour solder l'intervention.

**03/2022 - 04/2024 :**

Directeur de Magasin Senior chez Jd Sport sur Fenouillet

En véritable leader, je pilote l'ensemble du magasin. Mes objectifs sont multiples et de la plus haute importance : Rendre mon magasin toujours plus performant en développement le CA, réduction des coûts, analyse des indicateurs commerciaux ou " KPI " (IV, PM, TT) REPORTING de l'activité. Avoir un oeil partout sur la concurrence : marché, positionnement, magasins environnants, projets. Ouvertures/fermetures du magasin, lancement de la journée, répartition du travail, réunions d'équipe et régionale, vente, respect des procédures, traitement des litiges clients -Gestion de la masse salariale, recrutement, intégration, formation, entretiens annuels d'évaluation, plannings, respect des règles et affichages légaux.

**07/2018 - 03/2022 :**

Store Manager chez Levi Strauss & Co. sur Aulnay Sous Bois

Assure un accueil de qualité à la clientèle. Détermine les besoins et fidélise la clientèle. Participe et contribue à la réalisation du CA et des indicateurs de performance. Garant de la réalisation des objectifs de CA. Développe, analyse les indicateurs de performance de l'équipe et individuelle. Réalise les rapports journaliers, hebdomadaires, mensuels et bilan annuel. Élabore les plannings. Accompagne, encadre, forme et suit mon équipe. Anime des briefings et débriefings. Intègre des nouveaux vendeurs en leur transmettant les méthodes de vente de l'enseigne en veillant à la compréhension des codes de la marque. Vérifie la bonne compréhension et le respect des procédures de vente, de gestion et de la bonne tenue du point de vente. Mise en valeur et organise la mise en place des nouveautés. S'assure de la bonne tenue au quotidien du point de vente.

### Permis

Permis B