

Né le 01/01/1968  
**29670 Henvic**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 250302132304**



## Technico-commercial

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Bretagne, dans le Batiment.

### Formations

#### **12/2009** : à LE MONITEUR

Droit des marchés publics

#### **12/1998** : à CNAM - Angers

Techniques de Fonderie

#### **12/1998** : à ECOFIC - Evreux

Dessin Industriel, Gestion de Projets

#### **12/1993** : à Institut Franco-Américain de Management

Ecole de Commerce

### Expériences professionnelles

#### **02/2022 - 09/2022 :**

Technico-Commercial chez Samsolar sur Valence (26)

Gestion de projets agri-voltaïques sur secteur Finistère (location de surfaces agricoles pour implantation de champs photovoltaïques, destinés à la production d'hydrogène vert).

#### **02/2021 - 01/2022 :**

Technico-Commercial GRAND OUEST

Projet entrepreneurial en famille (fils, belle-fille + 1 employé) : création d'une entreprise de location de paddles et kayaks et visites guidées de la mangrove - Rivière Noire, ÎLE - MAURICE.

#### **01/2018 - 12/2021 :**

Technico-Commercial chez Groupe Cmf sur Varades (44)

Gestion et développement d'un portefeuille clients sur le secteur Bretagne.

#### **01/2016 - 12/2018 :**

Commercial sédentaire chez Gazarmor Butagaz sur Quimper (29)

Ouverture de nouveaux points de vente, successions, résiliations, suivi des stocks, gestion des opérations commerciales et de la PLV, dossiers vols et contentieux.

#### **01/2012 - 12/2016 :**

Technico-Commercial chez Société Paragel sur Bazas (33)

Gestion et développement d'un portefeuille clients sur le secteur Grand Ouest (Syndicats d'adduction d'eau potable, BTP, entreprises privées en délégation de service public, Bureaux d'Etudes Techniques).

**01/2007 - 12/2011 :**

Responsable Développement chez Société Cegelec Ouest sur Carquefou (44)

Gestion et développement d'un portefeuille clients et prescripteurs sur le secteur Grand Ouest (Bureaux d'études bâtiment, collectivités locales, clients industriels et tertiaires). Responsable développement grands projets Photovoltaïques.

**01/2003 - 12/2007 :**

Technico-Commercial chez Groupe V.h.m sur Molsheim (67)

Gestion et développement d'un portefeuille clients et prescripteurs sur le secteur Grand Ouest (communes, entreprises TP et réseaux, architectes, distributeurs, syndicats départementaux d'électrification, D.D.E, D.D.A.F).

**01/2001 - 12/2003 :**

Technico-Commercial chez Société Ampia sur Edern (29)

Gestion et développement d'un portefeuille clients sur le secteur grand ouest (automobile, emballage, P.L.V, médical, électronique, jouet, électroménager).

**01/1994 - 12/2001 :**

Technico-Commercial chez Bronze Acior S.a sur La Couture-boussey (27)

Maîtrise d'oeuvre des projets : gestion commerciale, administrative et technique de la relation clients en liaison direct avec la Production, le Bureau d'études, les services Ordonnancement, Méthodes et Qualité.

## Langues

---

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## Centres d'intérêts

---

Chemins de Compostelle partie française (Puy en Velay à Saint-Jean-Pied-de-Port : 750 km, 32 étapes), Service Militaire à Varces (Chasseurs Alpins), Gardien de phare (Les Pierres Noires – Mer d'Iroise)