

Né le 01/01/1968
29670 Henvic
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 250302132304



Technico-commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Bretagne, dans le Batiment.

Formations

12/2009 : à LE MONITEUR

Droit des marchés publics

12/1998 : à CNAM - Angers

Techniques de Fonderie

12/1998 : à ECOFIC - Evreux

Dessin Industriel, Gestion de Projets

12/1993 : à Institut Franco-Américain de Management

Ecole de Commerce

Expériences professionnelles

02/2022 - 09/2022 :

Technico-Commercial chez Samsolar sur Valence (26)

Gestion de projets agri-voltaïques sur secteur Finistère (location de surfaces agricoles pour implantation de champs photovoltaïques, destinés à la production d'hydrogène vert).

02/2021 - 01/2022 :

Technico-Commercial GRAND OUEST

Projet entrepreneurial en famille (fils, belle-fille + 1 employé) : création d'une entreprise de location de paddles et kayaks et visites guidées de la mangrove - Rivière Noire, ÎLE - MAURICE.

01/2018 - 12/2021 :

Technico-Commercial chez Groupe Cmf sur Varades (44)

Gestion et développement d'un portefeuille clients sur le secteur Bretagne.

01/2016 - 12/2018 :

Commercial sédentaire chez Gazarmor Butagaz sur Quimper (29)

Ouverture de nouveaux points de vente, successions, résiliations, suivi des stocks, gestion des opérations commerciales et de la PLV, dossiers vols et contentieux.

01/2012 - 12/2016 :

Technico-Commercial chez Société Paragel sur Bazas (33)

Gestion et développement d'un portefeuille clients sur le secteur Grand Ouest (Syndicats d'adduction d'eau potable, BTP, entreprises privées en délégation de service public, Bureaux d'Etudes Techniques).

01/2007 - 12/2011 :

Responsable Développement chez Société Cegelec Ouest sur Carquefou (44)

Gestion et développement d'un portefeuille clients et prescripteurs sur le secteur Grand Ouest (Bureaux d'études bâtiment, collectivités locales, clients industriels et tertiaires). Responsable développement grands projets Photovoltaïques.

01/2003 - 12/2007 :

Technico-Commercial chez Groupe V.h.m sur Molsheim (67)

Gestion et développement d'un portefeuille clients et prescripteurs sur le secteur Grand Ouest (communes, entreprises TP et réseaux, architectes, distributeurs, syndicats départementaux d'électrification, D.D.E, D.D.A.F).

01/2001 - 12/2003 :

Technico-Commercial chez Société Ampia sur Edern (29)

Gestion et développement d'un portefeuille clients sur le secteur grand ouest (automobile, emballage, P.L.V, médical, électronique, jouet, électroménager).

01/1994 - 12/2001 :

Technico-Commercial chez Bronze Acior S.a sur La Couture-boussey (27)

Maîtrise d'oeuvre des projets : gestion commerciale, administrative et technique de la relation clients en liaison direct avec la Production, le Bureau d'études, les services Ordonnancement, Méthodes et Qualité.

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Centres d'intérêts

Chemins de Compostelle partie française (Puy en Velay à Saint-Jean-Pied-de-Port : 750 km, 32 étapes), Service Militaire à Varcès (Chasseurs Alpins), Gardien de phare (Les Pierres Noires – Mer d'Iroise)