Technico-Commercial

Né(e) en 1968 · 29670 Henvic · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 250302132304

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Bretagne
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2009-12-31 — LE MONITEUR
Droit des marchés publics
1998-12-31 — ECOFIC – Evreux
Dessin Industriel, Gestion de Projets
1998-12-31 — CNAM – Angers
Techniques de Fonderie
1993-12-31 — Institut Franco-Américain de Management
Ecole de Commerce

Expériences professionnelles

2022-02-01 - 2022-09-30 — Technico-Commercial

Gestion de projets agri-voltaïques sur secteur Finistère (location de surfaces agricoles pour implantation de champs photovoltaïques, destinés à la production d'hydrogène vert).

2021-02-01 - 2022-01-31 — Technico-Commercial GRAND OUEST

Projet entrepreneurial en famille (fils, belle-fille + 1 employé) : création d'une entreprise de location de paddles et kayaks et visites guidées de la mangrove – Rivière Noire, ÎLE – MAURICE.

2018-01-01 - 2021-12-31 — Technico-Commercial

Gestion et développement d'un portefeuille clients sur le secteur Bretagne.

2016-01-01 - 2018-12-31 — Commercial sédentaire

Ouverture de nouveaux points de vente, successions, résiliations, suivi des stocks, gestion des opérations commerciales et de la PLV, dossiers vols et contentieux.

2012-01-01 - 2016-12-31 — Technico-Commercial

Gestion et développement d'un portefeuille clients sur le secteur Grand Ouest (Syndicats d'adduction d'eau potable, BTP, entreprises privées en délégation de service public, Bureaux d'Etudes Techniques).

2007-01-01 - 2011-12-31 — Responsable Développement

Gestion et développement d'un portefeuille clients et prescripteurs sur le secteur Grand Ouest (Bureaux d'études bâtiment, collectivités locales, clients industriels et tertiaires). Responsable développement grands projets Photovoltaïques.

2003-01-01 - 2007-12-31 — Technico-Commercial

Gestion et développement d'un portefeuille clients et prescripteurs sur le secteur Grand Ouest (communes, entreprises TP et réseaux, architectes, distributeurs, syndicats départementaux d'électrification, D.D.E, D.D.A.F).

2001-01-01 - 2003-12-31 — Technico-Commercial

Gestion et développement d'un portefeuille clients sur le secteur grand ouest (automobile, emballage, P.L.V, médical, électronique, jouet, électroménager).

1994-01-01 - 2001-12-31 — Technico-Commercial

Maîtrise d'œuvre des projets : gestion commerciale, administrative et technique de la relation clients en liaison direct avec la Production, le Bureau d'études, les services Ordonnancement, Méthodes et Qualité.

Langues

Anglais (Courant), Espagnol (Courant)

Atouts

Gestion de projets, Développement commercial, Relation client, Techniques de vente, Maîtrise des outils bureautiques, I.A Générative (chatGPT)

Loisirs

Chemins de Compostelle partie française (Puy en Velay à Saint-Jean-Pied-de-Port : 750 km, 32 étapes), Service Militaire à Varces (Chasseurs Alpins), Gardien de phare (Les Pierres Noires – Mer d'Iroise)

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.