Acheteur / Chef de produit

38110 La Bâtie-Montgascon · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 250302140204

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Auvergne-Rhône-Alpes
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

06/2024 — Bac +5 — Mbway Lyon

Master Management de la Supply-Chain et des Achats; MBA effectué en alternance sur 2 ans, alliant management de la Supply-Chain et management des Achats

06/2021 — Bac +3

Bachelor responsable marketing, gestion et EGC Nord-Isère commercialisation Diplôme sur 3 ans axé sur le commerce en général, et plus précisément sur la négociation, le marketing et la gestion

06/2018 — Bac +3 — Université; Grenoble Alpes

Licence Économie et gestion; 1ère année de licence en économie et gestion

06/2017 — Bac — Lycée Charles; lycée de Cluses en Haute- Poncet - Cluses Savoie

Baccalauréat Économique et Social; Baccalauréat ES; Sport-étude foot durant ces 3 années de lycée

Expériences professionnelles

12/2021 - 08/2024 — ACHETEUR / CHEF DE PRODUIT JUNIOR

Sévéa Gestion polyvalente des opérations commerciales du pôle animalerie. Mes responsabilités incluent la sélection des fournisseurs, la définition des gammes de produits et des prix, la négociation commerciale, la gestion des approvisionnements et des stocks, ainsi que la veille réglementaire. Je contribue également à la stratégie à long terme des marques propres, à la création de contenu marketing et au soutien opérationnel sur le terrain.

03/2021 - 07/2021 — ASSISTANT MARKETING OPÉRATONNEL - STAGE EasyLife

EasyLife Découverte d'un nouveau métier et d'un nouveau secteur qu'est la conciergerie d'entreprise. Mise en place et suivi de différentes opérations. Créations de support de communication et d'une enquête de satisfaction.

07/2020 - 09/2020

Été 2020 équipe est indispensable pour parvenir à tenir la cadence
NP Savoie de production imposée.

05/2019 - 12/2019 — COMMERCIAL

géographique donné. Cette expérience m'a permis de m'intégrer un peu plus dans le monde de l'entreprise et de découvrir le métier de commercial.

11/2018 - 12/2018 — VENDEUR

Boulanger Vendeur dans les rayons « son » et « téléphonie ». Première véritable expérience dans la vente. Conseils clientèle, merchandising, argumentation de vente.

07/2018 - 12/2019

12/2017 - 12/2017 — d'hôte de caisse

Super U conditions de travail exige une grande implication. -Travail d'hôte de caisse dans un supermarché. Avoir de la rigueur ainsi qu'une bonne relation avec la clientèle étaient

essentiels dans ce travail.

Langues

Anglais (courant), Espagnol (courant), Français (courant)

Compétences

agro-alimentaire, téléphonique, Approvisionnements, Achats, commercialisation, création de contenu, gammes de produits, Appel d'offres, gestion des approvisionnements, sélection des fournisseurs, chef de produits, responsable marketing, supermarché, marketing, merchandising, Négociation, plasturgie, veille réglementaire, enquête de satisfaction, opérations commerciales, négociation commerciale, vente, argumentation de vente, Économie

Atouts

capacité d'adaptation, bonne relation avec la clientèle, curiosité, envie d'apprendre, support de communication, Pack Office

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.