

**38110 La Bâtie-montgascon**

**5 à 10 ans d'expérience**

**Réf : 250302140204**

## Acheteur / chef de produit

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes, dans le Batiment.

### Formations

#### **06/2024 : Bac +5 à Mbway Lyon sur Lyon**

Master Management de la Supply-Chain et des Achats; MBA effectué en alternance sur 2 ans, alliant management de la Supply-Chain et management des Achats

#### **06/2021 : Bac +3**

Bachelor responsable marketing, gestion et EGC Nord-Isère commercialisation Diplôme sur 3 ans axé sur le commerce en général, et plus précisément sur la négociation, le marketing et la gestion

#### **06/2018 : Bac +3 à Université; Grenoble Alpes sur Grenoble**

Licence Économie et gestion; 1ère année de licence en économie et gestion

#### **06/2017 : Bac à Lycée Charles; lycée de Cluses en Haute- Poncet - Cluses Savoie sur Savoie**

Baccalauréat Économique et Social; Baccalauréat ES; Sport-étude foot durant ces 3 années de lycée

### Expériences professionnelles

#### **12/2021 - 08/2024 :**

**ACHETEUR / CHEF DE PRODUIT JUNIOR chez Sévéa**

Sévéa Gestion polyvalente des opérations commerciales du pôle animalerie. Mes responsabilités incluent la sélection des fournisseurs, la définition des gammes de produits et des prix, la négociation commerciale, la gestion des approvisionnements et des stocks, ainsi que la veille réglementaire. Je contribue également à la stratégie à long terme des marques propres, à la création de contenu marketing et au soutien opérationnel sur le terrain.

#### **03/2021 - 07/2021 :**

**ASSISTANT MARKETING OPÉRATONNEL - STAGE EasyLife chez Sévéa**

EasyLife Découverte d'un nouveau métier et d'un nouveau secteur qu'est la conciergerie d'entreprise. Mise en place et suivi de différentes opérations. Créations de support de communication et d'une enquête de satisfaction.

#### **07/2020 - 09/2020 :**

**chez Np Savoie sur Savoie**

Été 2020 équipe est indispensable pour parvenir à tenir la cadence NP Savoie de production imposée.

**05/2019 - 12/2019 :**

**COMMERCIAL chez Domaine De Suzel**

géographique donné. Cette expérience m'a permis de m'intégrer un peu plus dans le monde de l'entreprise et de découvrir le métier de commercial.

**11/2018 - 12/2018 :**

**VENDEUR**

Boulanger Vendeur dans les rayons " son " et " téléphonie ".

Première véritable expérience dans la vente.

Conseils clientèle, merchandising, argumentation de vente.

**07/2018 - 12/2019 :**

chez Jambon D'aoste

**12/2017 - 12/2017 :**

**d'hôte de caisse**

Super U conditions de travail exige une grande implication.

-Travail d'hôte de caisse dans un supermarché. Avoir de la rigueur ainsi qu'une bonne relation avec la clientèle étaient essentiels dans ce travail.

## **Langues**

---

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## **Atouts et compétences**

---

agro-alimentaire, téléphonique, Approvisionnements, Achats, commercialisation, création de contenu, gammes de produits, Appel d'offres, gestion des approvisionnements, sélection des fournisseurs, chef de produits, responsable marketing, supermarché, marketing, merchandising, Négociation, plasturgie, veille réglementaire, enquête de satisfaction, opérations commerciales, négociation commerciale, vente, argumentation de vente, Économie

## **Permis**

---

Permis B