Directeur Développement

Né(e) en 1986 · 59910 Bondues · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 250302150105

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Hauts-de-France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2020-12-31 — Bac +5 — Université Jean Monnet Saint-Etienne
Master 2 Management du Commerce et de la Distribution en VAE
2019-12-31 — Bac +2
DU Management du Commerce et de la Distribution
1995-12-31 — Bac +2
BTS Comptabilité et Gestion

Expériences professionnelles

2022-01-01 - à ce jour — Directeur Développement

Développer et pérenniser le réseau d'enseigne proximité Nord, Normandie, Est. Validation de la pertinence des projets en limitant les risques : lieu, superficie, étude de marché, enseigne, projections financières, CA projeté : 300k€ - 3M€. Soutenance des dossiers auprès du comité de développement et validation du budget enseigne alloué (50 projets / an). Pilotage et mise en œuvre des projets (6mois-3ans) : validation chiffrage travaux, optimisation des coûts et négociation (promoteurs, bailleurs, banques, acteurs locaux), validation des prospects, suivi maître d'œuvre, garantir la date d'ouverture des magasins. Assurer la bonne visibilité des enseignes en période de conduite du changement, négocier le ralliement d'enseignes concurrentes. Management : création d'une équipe de 5 responsables développement, accompagner et faire grandir.

2021-01-01 - 2021-12-31 — Responsable Développement

Prospection de sites, réalisation des études de marché, montage financier, veille concurrentielle. Réalisation : ouverture de 10 points de vente.

2017-01-01 - 2020-12-31 — Responsable Transferts des Franchises

Accompagnement du transfert de 35 magasins du mode intégré en franchise sur 30 départements Nord, Normandie, Est. Etude de marché, montage dossiers financiers, négociation avec les bailleurs, accompagnement des prospects jusqu'à la signature des actes : cession ou location gérance, contrats de franchise ou approvisionnement.

2014-01-01 - 2017-12-31 — Directeur Commercial réseau intégré

Garantir le déploiement et le respect de la politique commerciale du groupe auprès d'un parc de 45 magasins HDF et 95 IDF. Élaboration des plans d'actions pour développer le CA et la rentabilité : progression du CA 2 % à 5 % par an. Classement annuel : dans les 5 premières directions commerciales sur 40 en France. Management de 6 managers commerciaux : accompagnement sur le terrain, recrutement, formation, évaluation, recadrage. Pilotage et anticipation des départs des gérants mandataires non salariés. Participation à la réflexion nationale sur les actions promotionnelles dans le secteur du commerce alimentaire. Conduite du changement : passage des magasins en Casino Orange (optimisation chantiers, implantations, réouvertures). Intégration du réseau Coop de Normandie suite à leur rachat (transfert de 30 magasins en 4 mois), accompagnement des gérants, formation aux procédures de gestion Casino.

2011-01-01 - 2014-12-31 — Manager Commercial

Dynamiser le CA et management par objectif pour assurer le respect de la politique commerciale. Mise en place et réalisations d'animations commerciales auprès des gérants.

2007-01-01 - 2011-12-31 — Délégué Commercial

Réalisation des inventaires, formation de jeunes gérants, implantation des magasins.

2006-01-01 - 2007-12-31 — Responsable restauration et traiteur

Assurer le bon déroulement des évènements en salle : anticipation, coordination, management.

1996-01-01 - 2005-12-31 — Serveur responsable et serveur
Relation client et fidélisation.

Atouts

Développement commercial, Analyse financière, Pilotage de la performance, Réseaux Proximité, Management

Loisirs

Course à pied, Plongée sous-marine, Associatif : Vice-président de la caisse locale Crédit Agricole de Bondues

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.