Commercial

69510 Thurins · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 250302224408

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Auvergne-Rhône-Alpes
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

Bac — Lycée de la Plaine de l'Ain
Bac STG (Sciences techniques de la Gestion) Option marketing
Bac +2 — Lycée de la Plaine de l'Ain
BTS Technico-commercial spécialité fournitures industrielles
Bac +2 — INFA Rhones-Alpes
Formation Négociateur Technico-commercial - Niveau III

Expériences professionnelles

2023-07-01 - à ce jour — Chargé de clientèle
Fidélisation et développement d‘un portefeuille client BTP : proposition de montée en gamme, démonstrations des solutions logicielles DICT.fr.
2019-04-01 - 2023-02-28 — Commercial interne
Gestion d’un portefeuille de plus de 300 clients : agenceurs, menuisiers, architectes d’intérieurs. Travail en collaboration avec deux commerciaux itinérants. Administration : qualification et mise à jour des offres de prix dans la CRM, traitement d’actions commerciales, saisie d’offres et commandes, gestion des reliquats, gestion des réclamations sav et suivi transport.
2017-01-01 - 2019-01-31 — Commercial sédentaire
Gestion d’un portefeuille de plus de 140 clients professionnels de la boulonnerie/visserie. Application de l’écoute active, disponibilité, veille concurrentielle, valorisation de la gamme produits, prospection téléphonique.
2015-01-01 - 2016-12-31 — Agent commercial
Gestion complète de plusieurs rayons, prise d'initiatives.
2012-01-01 - 2013-12-31 — Service civique

Langues

Anglais (Courant)

Atouts

Bon communicant, Persévérance, Esprit d’équipe, Adaptabilité, Écoute, Fidélisation et développement de la relation clients, Curiosité, Savoir-être

Permis

Permis B

Loisirs

Passion pour la musique - Pratique de la basse électrique, Sports - running, Intérêt pour le monde de la hifi, Philatélie

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.