Technico-commercial

69006 Lyon · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 250302225504

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Auvergne-Rhône-Alpes
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2022 — Bac +2 — SUPTERTIAIRE, Lyon
Bachelor Affaires Immobilières
12/1998 — ORT, Lyon
Formation en Informatique et Électronique
Bac +5 — Institut de Chimie, Annaba Algérie
Ingénieur en Chimie
Bac +5 — INSA, Lyon
DEA Génie des Matériaux

Expériences professionnelles

01/2005 - 12/2014 — Ingénieur Technico-commercial
Prospection et développement du portefeuille client, analyse technique des problèmes précis du client, élaboration de proposition et étude de faisabilité d'un projet compte tenu des possibilités financières du client, chargé de la négociation et signature des offres commerciales, réponse à des appels d’offres.
01/2005 - 12/2014 — Technico-commercial
Fidélisation du portefeuille clients, développement du CA de la société, prospection téléphonique et prise de rendez-vous clientèles, propositions commerciales en BtoB, analyse des besoins et propositions adaptées.
Technico-commercial
Développement commercial, création de contenu pour les réseaux sociaux, le site web et les supports imprimés, organisation d'événements promotionnels et de conférences.
Agent Commercial
Développement commercial, formations des conseillers, négociation des contrats avec différents fournisseurs, communication sur les produits, suivi des statistiques négociateurs, suivi des dossiers notaires.

Langues

Français (maternelle), Arabe (maternelle), Anglais (commerciale)

Atouts

Gestion des Projets, Développement commercial, Négociations des contrats, Analyse de Données

Loisirs

La nature, Voyage, Les infos

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.