

**69000 Lyon**  
**1 à 3 ans d'expérience**  
**Réf : 250303005406**



## Business developer

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes, dans le Batiment.

### Formations

**12/2024** : Bac +5 à Ecole de Commerce ICL Lyon  
MBA Business Manager

**12/2022** : Bac +3 à Ecole de Commerce ICL Lyon  
Bachelor Business Developer

**12/2021** : Bac +2 à Lycée Grandmont Tours  
BTS Technico-commercial spécialité : Distribution de fournitures industrielles

**12/2017** : Bac à Lycée Martin Nadaud  
Bac sciences et technologies de l'industrie et du développement durable spécialité: Architecture et construction

### Expériences professionnelles

**09/2022 à ce jour :**  
Technico-commercial sédentaire chez Sonepar sur Venissieux  
Proposer des solutions techniques adaptées aux besoins des clients. Répondre aux appels d'offres. Relance de devis. Gérer les retours de produits et les réclamations.

**11/2021 - 09/2022 :**  
Technico-commercial chez Sonepar sur Montceau-les-mines  
Accueil des clients, identification de leurs besoins et propositions de ventes complémentaires. Prospections.  
Relance de devis.

**08/2021 - 09/2022 :**  
Conseiller commercial 'VDI' chez Seven sur Tours  
Prospection B to C (sur le terrain). Suivi des clients. Fournir des conseils aux clients.

**02/2020 - 03/2020 :**  
Stage technico-commercial  
Élaboration d'une base de données. Prospection B to B (appels, visites sur le terrain, envois postaux). Suivi et relance des clients.

### Langues

Arabe (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## **Permis**

---

Permis B

## **Centres d'intérêts**

---

Football, Vélo, Boxe, Voyages : Italie, Espagne, Angleterre