

69000 Lyon
1 à 3 ans d'expérience
Réf : 250303005406



Business developer

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes, dans le Batiment.

Formations

12/2024 : Bac +5 à Ecole de Commerce ICL Lyon
MBA Business Manager

12/2022 : Bac +3 à Ecole de Commerce ICL Lyon
Bachelor Business Developer

12/2021 : Bac +2 à Lycée Grandmont Tours
BTS Technico-commercial spécialité : Distribution de fournitures industrielles

12/2017 : Bac à Lycée Martin Nadaud
Bac sciences et technologies de l'industrie et du développement durable spécialité: Architecture et construction

Expériences professionnelles

09/2022 à ce jour :
Technico-commercial sédentaire chez Sonepar sur Venissieux
Proposer des solutions techniques adaptées aux besoins des clients. Répondre aux appels d'offres. Relance de devis. Gérer les retours de produits et les réclamations.

11/2021 - 09/2022 :
Technico-commercial chez Sonepar sur Montceau-les-mines
Accueil des clients, identification de leurs besoins et propositions de ventes complémentaires. Prospections.
Relance de devis.

08/2021 - 09/2022 :
Conseiller commercial 'VDI' chez Seven sur Tours
Prospection B to C (sur le terrain). Suivi des clients. Fournir des conseils aux clients.

02/2020 - 03/2020 :
Stage technico-commercial
Élaboration d'une base de données. Prospection B to B (appels, visites sur le terrain, envois postaux). Suivi et relance des clients.

Langues

Arabe (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Football, Vélo, Boxe, Voyages : Italie, Espagne, Angleterre