

92000 Nanterre
0 à 1 an d'expérience
Réf : 250303070304



Responsable logistique

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

12/2023 : Bac +5 à Skema Business School

Master of Science in Supply Chain Management and Procurement

12/2022 : Bac +3 à Al Akhawayn University

Bachelor of Business Administration: Finance and Logistics

Expériences professionnelles

05/2023 - 11/2023 :

Consultante en ERP et système NetSuite chez Deloitte sur Paris

Assister à la planification, la conception, la configuration, aux tests et à la mise en oeuvre. Personnalisation des tableaux de bord dans NetSuite pour afficher spécifiquement les KPIs clés de l'entreprise, offrant une vision instantanée des performances opérationnelles. Configuration de NetSuite pour automatiser les processus de gestion de projets, notamment la planification des ressources et le suivi des coûts. Configuration de NetSuite pour une intégration transparente avec les systèmes des fournisseurs externes, automatisant les processus de commande et de réapprovisionnement. Optimisation des cycles Order to Cash et Procure to Pay. Optimisation du processus de recouvrement et amélioration de la communication avec les clients en personnalisant les lettres de relance sur NetSuite.

06/2021 - 10/2021 :

Contrôleuse Financière (Stage) chez Attijariwafa Bank sur Oujda

Participation active à l'analyse des rapports financiers, identifiant les tendances et fournit des insights pour la prise de décisions. Assistance à la préparation des rapports financiers périodiques, assurant précision et conformité. Surveillance des coûts opérationnels et participation à la gestion des budgets. Contribution à la vérification de la conformité aux normes comptables et participation aux audits internes et externes. Utilisation des systèmes d'information financière et participation à des projets d'amélioration des processus.

06/2020 - 10/2020 :

Assistante Chargée de Clientèle particuliers (stage) chez Bioui Travaux sur Oujda

Mise en oeuvre de stratégies de prospection, contribution à l'expansion de la clientèle. Gestion minutieuse des comptes, transactions précises, conseils financiers adaptés. Promotion et vente de produits bancaires, contribution à la croissance des ventes. Gestion proactive du processus de demande de crédit, évaluation des risques, suivi efficace. Réponse proactive aux demandes, résolution rapide des problèmes, amélioration de la satisfaction client.

Langues

Anglais (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Arabe (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Centres d'intérêts

Langues, Développement personnel, E-commerce