

Né le 06/01/1997  
**59950 Aubry**  
**5 à 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2503031411**

## Directeur commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Hauts-de-France, dans le Bâtiment.

### Formations

---

**06/2021** : Bac +5 à IAE de Lille parcours Management sur Lille  
Master en Commerce et Distribution

**06/2018** : Bac +3 à université de Zagreb en Croatie  
Faculté d'économie et business; Dernier semestre de Licence avec le programme Erasmus+

**06/2018** : Bac +3 à Université de Lille 1 sur Lille  
Licence économie, gestion et management internationaux

**06/2015** : Bac à Lycée Albert Châtelet sur Douai  
Obtention du baccalauréat série scientifique

### Expériences professionnelles

---

**01/2024 - 12/2024** :  
Directeur commercial chez E XpÉ Rie Nce S  
Élaborer la stratégie commerciale

Manager et mettre en relation les différents pôles de l'entreprise

Développer les ventes

**01/2023 - 01/2024** :  
Directeur d'agence chez Local.fr Manager  
Manager, animer et coordonner ses équipes commerciales

Fixation des objectifs

**01/2023 - 12/2023** :  
Chef de groupe chez Local.fr  
Recruter, accompagner, encadrer, évaluer et faire monter en compétences

Atteindre les objectifs fixer individuellement et en équipe

**01/2022 - 01/2023** :  
Commercial chez Local.fr  
Prospection et fidélisation de nouveaux clients potentiels

Atteindre les objectifs fixer

**01/2021 - 12/2021 :**

Manager Commercial chez Exosphere

Vente en one shot énergie / assurance / presse

Développer et motiver son équipe

Veiller à l'atteinte des objectifs équipe

**01/2021 - 12/2021 :**

Assistant directeur des ventes chez Norauto Villeveuve-d'ascq

Organiser et prioriser les actions sur le parcours clients pour répondre à tous les

besoins .

Conseiller et motiver son équipe.

Développer le chiffre d'affaire du magasin.

**01/2020 - 12/2020 :**

Assistant responsable de magasin chez Saint-maclou Noyelles- Godault

Organiser, gérer et développer l'activité d'un point de vente.

Animer les équipes de ventes.

Développer le chiffre d'affaire du magasin.

**01/2019 - 12/2019 :**

Agent immobilier chez Norimmo sur Wattrelos

Relation client.

Formulation de contrats et négociation.

## Langues

---

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Français (Oral : bilingue / Ecrit : avancé)

## Atouts et compétences

---

TOEIC, magasin, point de vente, Développer le chiffre d'affaire, fidélisation de nouveaux clients, Formulation, Relation client, Développer les ventes, immobilier, Animer les équipes, négociation, Vente, ventes, économie

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

musculaton, Passionné automobile et cinéma