Directeur commercial

Né(e) en 1997 · 59950 Auby · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2503031411

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Hauts-de-France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2021-06-30 — Bac +5 — IAE de Lille parcours Management
Master en Commerce et Distribution
2018-06-30 — Bac +3 — Université de Lille 1
Licence économie, gestion et management internationaux
2018-06-30 — Bac +3 — université de Zagreb en Croatie
Faculté d'économie et business; Dernier semestre de Licence avec le programme Erasmus+
2015-06-30 — Bac — Lycée Albert Châtelet
Ob tention du baccalauréat série scientifique

Expériences professionnelles

2024-01-01 - 2024-12-31 — Directeur commercial
Élaborer la stratégie commercial

Manager et mettre en relation les différents pôles de l'entreprise

Développer les ventes
2023-01-01 - 2023-12-31 — Chef de groupe
Recruter, accompagner, encadrer, évaluer et faire monter en compétences

Atteindre les objectifs fixer individuellement et en équipe
2023-01-01 - 2024-01-01 — Directeur d'agence
Manager, animer et coordonner ses équipes commerciales

Fixation des objectifs
2022-01-01 - 2023-01-01 — Commercial
Prospection et fidélisation de nouveaux clients potentiels

Atteindre les objectifs fixer
2021-01-01 - 2021-12-31 — Assistant directeur des ventes
Organiser et prioriser les actions sur le parcours clients pour répondre à tous les

bes oins .

Conseiller et motiver son équipe.

Développer le chiffre d'affaire du magasin.
2021-01-01 - 2021-12-31 — Manager Commercial
Vente en one shot énergie / assurance / presse

Développer et motiver son équipe

Veiller à l'atteinte des objectifs équipe

2020-01-01 - 2020-12-31 — Assistant responsable de magasin
Organiser, gérer et développer l'activité d'un point de vente.

Animer les équipes de ventes.

Développer le chiffre d'affaire du magasin.
2019-01-01 - 2019-12-31 — Agent immobilier
Relation client.

Formulation de contrats et négociation.

Langues

Anglais (Courant), Français (Bilingue)

Compétences

TOEIC, magasin, point de vente, Développer le chiffre d'affaire, fidélisation de nouveaux clients, Formulation, Relation client, Développer les ventes, immobilier, Animer les équipes, négociation, Vente, ventes, économie

Atouts

coordonner, Access, Excel, Word, Microsoft Office

Permis

Permis B

Loisirs

musculation, Passionné automobile et cinéma

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.