

Né le 06/01/1997
59950 Auby
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 2503031411

Directeur commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Hauts-de-France, dans le Batiment.

Formations

06/2021 : Bac +5 à IAE de Lille parcours Management sur Lille
Master en Commerce et Distribution

06/2018 : Bac +3 à université de Zagreb en Croatie
Faculté d'économie et business; Dernier semestre de Licence avec le programme Erasmus+

06/2018 : Bac +3 à Université de Lille 1 sur Lille
Licence économie, gestion et management internationaux

06/2015 : Bac à Lycée Albert Châtelet sur Douai
Obtention du baccalauréat série scientifique

Expériences professionnelles

01/2024 - 12/2024 :
Directeur commercial chez E XpÉrie Nce S
Élaborer la stratégie commercial

Manager et mettre en relation les différents pôles de l'entreprise

Développer les ventes

01/2023 - 01/2024 :
Directeur d'agence chez Local.fr Manager
Manager, animer et coordonner ses équipes commerciales

Fixation des objectifs

01/2023 - 12/2023 :
Chef de groupe chez Local.fr
Recruter, accompagner, encadrer, évaluer et faire monter en compétences
Atteindre les objectifs fixer individuellement et en équipe

01/2022 - 01/2023 :
Commercial chez Local.fr
Prospection et fidélisation de nouveaux clients potentiels

Atteindre les objectifs fixer

01/2021 - 12/2021 :

Manager Commercial chez Exosphere

Vente en one shot énergie / assurance / presse

Développer et motiver son équipe

Veiller à l'atteinte des objectifs équipe

01/2021 - 12/2021 :

Assistant directeur des ventes chez Norauto Villeveuve-d'ascq

Organiser et prioriser les actions sur le parcours clients pour répondre à tous les

besoins .

Conseiller et motiver son équipe.

Développer le chiffre d'affaire du magasin.

01/2020 - 12/2020 :

Assistant responsable de magasin chez Saint-maclou Noyelles- Godault

Organiser, gérer et développer l'activité d'un point de vente.

Animer les équipes de ventes.

Développer le chiffre d'affaire du magasin.

01/2019 - 12/2019 :

Agent immobilier chez Norimmo sur Wattrelos

Relation client.

Formulation de contrats et négociation.

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Français (Oral : bilingue / Ecrit : avancé)

Atouts et compétences

TOEIC, magasin, point de vente, Développer le chiffre d'affaire, fidélisation de nouveaux clients, Formulation, Relation client, Développer les ventes, immobilier, Animer les équipes, négociation, Vente, ventes, économie

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

musculation, Passionné automobile et cinéma