

**31100 Toulouse**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 250303204104**

## **Commercial / manager**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Occitanie, dans le Batiment.

### **Formations**

---

Bac +2 à ISTE  
BTS Management des Unités Commerciales

### **Expériences professionnelles**

---

**11/2018 à ce jour :**  
sédentaire et itinérant  
Autoentrepreneur / Secteur de l'ameublement et énergies renouvelables  
11-2018 / Aujourd'hui  
Commerce en BtoB et BtoC, sédentaire et itinérant  
Gestion et développement d'une entreprise et de la clientèle  
Propection téléphonique et terrain, croissance des ventes et rentabilité  
Etablissement devis, bons de commandes, financements  
Analyse du marché concurrentiel afin d'adapter l'offre sur le terrain  
Prestations de service : Foire de Paris, Foires Internationales, opérations en magasins lors de soldes ou de manifestations commerciales

**07/2017 - 10/2018 :**  
VRP / Secteur de l'ameublement chez Alvic Center sur Toulouse  
Gestion du planning d'activité en totale autonomie  
Prospection sur le terrain en BtoB selon plan établi  
Accompagnement des clients sur site par le biais de formation aux outils  
Suivi des commandes avec le bureau d'étude, services et conseils client  
Suivi et atteinte des objectifs mensuels et annuels

**03/2015 - 06/2017 :**  
Manager Commercial chez Cuisines Turini sur Toulouse  
Vente de mobilier de cuisines, salles de bains, dressings  
Coaching des équipes commerciales, formations aux méthodes de vente

**08/2014 - 02/2015 :**  
VRP / Spécialisation menuiserie chez Carré De Lumière - Brive La Gaillarde  
Prospection téléphonique, porte à porte, vente de produits à domicile,  
Vente de financements, réceptions et visites chantiers, prescription, mise en place de parrainages

**04/2011 - 07/2014 :**  
Concepteur-Décorateur Conseil chez Schmidt - Fort De France sur Martinique

Vente de mobilier de cuisines, salles de bains, dressings

Manager, Responsable des ventes et du showroom

NGI Groupe - Menuiseries et Cuisines / Casablanca, Maroc

01-2010 / 03-2011

Encadrement de l'équipe commerciale et technique, analyse du marché local, orientation stratégique, mise en place d'un réseau de distribution, commercialisation BtoB et BtoC

**09/2006 - 12/2009 :**

Concepteur-Décorateur Conseil / Cuisinella chez Schmidt sur Toulouse

Vente de mobilier de cuisines, salles de bains, dressings

**09/2004 - 08/2006 :**

Commercial chez Carré Sagne sur Toulouse

Gestion de la relation commerciale, organisation auprès des professionnels, architectes et promoteurs immobiliers, téléprospection  
Formation en alternance durant 2 ans avec obtention du BTS

## Langues

---

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## Atouts et compétences

---

ameublement, mobilier, BtoB, auprès des professionnels, BtoC, porte à porte, menuiserie, Menuiseries, Coaching, magasins, commercialisation, Développement des produits, devis, foires, Gestion du planning, CRM, Gestion de la relation, suivi des dossiers, Prospection sur le terrain, promoteurs immobiliers, Management des Unités Commerciales, Encadrement de l'équipe commerciale, salles de bains, Prospection téléphonique, téléprospection, Prestations de service, Vente de financements, bons de commandes, Suivi des commandes, Veille concurrentielle, Vente, Formation aux techniques de vente, Opérations commerciales, ventes, méthodes de vente, vente de produits, énergies renouvelables, Analyse du marché

## Centres d'intérêts

---

Lecture, Cuisine, Natation, Vélo, Course à Pieds, Randonnée, Résident hors Métropole, Maroc, Martinique