Commercial / Manager

31100 Toulouse · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 250303204104

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Occitanie
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

Bac +2 — ISTEF
BTS Management des Unités Commerciales

Expériences professionnelles

2018-11-01 - à ce jour — sédentaire et itinérant

Autoentrepreneur / Secteur de l'ameublement et énergies renouvelables
11-2018 / Aujourd'hui
Commerce en BtoB et BtoC, sédentaire et itinérant
Gestion et développement d'une entreprise et de la clientèle
Prospection téléphonique et terrain, croissance des ventes et rentabilité
Etablissement devis, bons de commandes, financements
Analyse du marché concurrentiel afin d'adapter l'offre sur le terrain
Prestations de service : Foire de Paris, Foires Internationales, opérations en magasins lors de soldes ou de manifestations commerciales

2017-07-01 - 2018-10-31 — VRP / Secteur de l'ameublement

Gestion du planning d'activité en totale autonomie
Prospection sur le terrain en BtoB selon plan établi
Accompagnement des clients sur site par le biais de formation aux outils
Suivi des commandes avec le bureau d'étude, services et conseils client
Suivi et atteinte des objectifs mensuels et annuels

2015-03-01 - 2017-06-30 — Manager Commercial

Vente de mobilier de cuisines, salles de bains, dressings
Coaching des équipes commerciales, formations aux méthodes de vente

2014-08-01 - 2015-02-28 — VRP / Spécialisation menuiserie

Prospection téléphonique, porte à porte, vente de produits à domicile,
Vente de financements, réceptions et visites chantiers, prescription, mise en place de parrainages

2011-04-01 - 2014-07-31 — Concepteur-Décorateur Conseil

Vente de mobilier de cuisines, salles de bains, dressings

Manager, Responsable des ventes et du showroom
NGI Groupe - Menuiseries et Cuisines / Casablanca, Maroc
01-2010 / 03-2011
Encadrement de l'équipe commerciale et technique, analyse du marché local, orientation stratégique, mise en place d'un réseau de distribution, commercialisation BtoB et BtoC

2006-09-01 - 2009-12-31 — Concepteur-Décorateur Conseil / Cuisinella

Vente de mobilier de cuisines, salles de bains, dressings

2004-09-01 - 2006-08-31 — Commercial

Gestion de la relation commerciale, organisation auprès des professionnels, architectes et promoteurs immobiliers, téléprospection
Formation en alternance durant 2 ans avec obtention du BTS

Langues

Anglais (Courant), Espagnol (Courant), Français (Courant)

Compétences

ameublement, mobilier, BtoB, auprès des professionnels, BtoC, porte à porte, menuiserie, Menuiseries, Coaching, magasins, commercialisation, Développement des produits, devis, foires, Gestion du planning, CRM, Gestion de la relation, suivi des dossiers, Prospection sur le terrain, promoteurs immobiliers, Management des Unités Commerciales, Encadrement de l'équipe commerciale, salles de bains, Prospection téléphonique, téléprospection, Prestations de service, Vente de financements, bons de commandes, Suivi des commandes, Veille concurrentielle, Vente, Formation aux techniques de vente, Opérations commerciales, ventes, méthodes de vente, vente de produits, énergies renouvelables, Analyse du marché

Atouts

SAP, DAO, CAO, Pack office, SALESFORCE

Loisirs

Lecture, Cuisine, Natation, Vélo, Course à Pieds, Randonnée, Résident hors Métropole, Maroc, Martinique

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.