Technico-commercial

94210 Saint-Maur-des-Fossés · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 250305012508

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

Bac — Lycée Léon Blum
Baccalauréat Vente
Bac +2 — Lycée Guillaume Apollinaire
BTS Négociation relation clients

Expériences professionnelles

05/2024 - 09/2024 — Technico-commercial

Orientation technique des clients dans le choix des produits. Analyse des besoins des clients, recherche des solutions adaptées. Développement et suivi de la relation clients afin de garantir leur satisfaction. Gestion administrative et suivi des dossiers clients, relance des clients après devis, mise à jour des données commerciales dans le CRM.

07/2022 - 04/2024 — Assistant d'éducation

Surveillance des élèves durant les examens pour éviter les tentatives de triche, aide logistique (pointage des présences, distribution des feuilles et des sujets). Gestion des entrées et des sorties de l'établissement, contrôle des cartes, traitement des retards et vérifications des justificatifs, mise à jour du registre. Suivi administratif des élèves, saisie informatique et traitement des absences, retards et punitions. Prise en charge des élèves durant les permanences, aide aux devoirs le cas échéant.

06/2021 - 06/2022 — Chauffeur VTC

Prise en charge de passagers à l'endroit déterminé après réservation d'un transport au sein de l'application mobile. Contact courtois, poli et agréable avec les passagers qui sollicitent un transport d'un lieu vers un autre à bord du véhicule. Gestion et vérification de la conformité des documents du véhicule afin de garantir la légalité du transport de passagers à son bord.

07/2019 - 09/2019 — Agent de location de voiture

Identification des besoins des prospects et élaboration de réponses et d'informations appropriées sur les produits et services adaptés. Gestion du parc de location doté d'une flotte de 34 véhicules, planification des réceptions et des livraisons en cherchant à optimiser le taux de rotation.

Langues

Espagnol (notions)

Atouts

Relation Client, Méthodes pédagogiques, Communication, Bon relationnel, Planification des tâches, Esprit d'initiative, Réactivité, Gestion de conflits, Esprit d'équipe, Autonomie, Fidélisation des clients, Négociation commerciale, Sens du relationnel

Permis

Permis B

Loisirs

Cinéma, Passion pour le sport

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.