Stage développeur commercial

42100 Saint-etienne · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 250305031406

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Auvergne-Rhône-Alpes
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2024-06-30 — Bac +5 — INSEEC Lyon
M2 Business Development & Ingénierie d'affaires
2023-06-30 — Bac +5 — Lycée La Préférence - Meknès
Diplôme d'ingénieure d'état en énergétique et énergies renouvelables
2022-06-30 — Bac +5 — FST Nancy-France; France; Université Internationale de Rabat
Master M1 en énergie à la faculté des sciences et technologies
Bac
Baccalauréat science physique BIOF

Expériences professionnelles

2024-01-01 - 2024-12-31 — Stage développeur commercial
Développement de la stratégie commerciale de l'agence, en analysant les besoins des clients et les services proposés. De plus, l'adaptation des outils de communication pour soutenir cette nouvelle stratégie avec efficacité.
2024-01-01 - 2024-12-31
satisfaction et fidélisation client :
Enquêtes de satisfaction, expertise des indicateurs de performance (NPS, CSAT, CES), élaboration de stratégie de fidélisation, et collaboration interservices pour actions correctives.
2023-01-01 - 2023-12-31
Optimisation et conception d'une centrale solaire de 48MWc dans un terrain de 120 hectares : dimensionnement et conception de la centrale solaire sur des logiciels CAO/DAO notamment PVsyst et AutoCad. Réalisation d'un Layout et d'un schéma de câblage de la centrale tout en veillant sur l'efficacité du projet .
2022-01-01 - 2022-12-31 — Stage
d'observation :
Découverte du processus de suivi et de réalisation des projets de construction des postes sources 60/22 kV : les étapes de la réalisation , les différents composants d'un poste source.
2021-01-01 - 2021-12-31 — Stage Technicien
Etude de faisabilité : Simulation PVsyst sur l'alimentation des charges électriques (éclairage et climatisation) via des panneaux photovoltaïques intégrés sur le toiture du train.
Projets académiques
Mémoire Managérial 2023/2024
- Analyse des stratégies commerciales des acteurs majeurs des EnRs en France.
Certificat autorisé par Université de LONDON 2022 Formation machines Learning et IA
-Compréhension les bases du fonctionnement des technologies modernes d'apprentissage automatique.
Projet de recherche et développement 2022
-Techniques d'apprentissage automatique pour soutenir la production et l'intégration des énergies renouvelables .

Projet 2021
-Etude d'un problème de transfert thermique couplé rayonnement convection forcée dans un gaz gris entre deux plaques planes par la méthode des volumes finis.
Projet 2020
-Réalisation d'une interface graphique sous MATLAB dont l'objectif est d'effectuer des calculs d'intégral, limites, interpolation.....

Langues

Anglais (Bilingue), Arabe (Langue maternelle), Français (Langue maternelle)

Compétences

actions correctives, calculs, dimensionnement, cahiers de charge, Business Development, Développement de la stratégie commerciale, fidélisation client, indicateurs de performance, Ingénierie, éclairage, interpolation, chemins de fer, Négociation des conditions, Projet de recherche, climatisation, Enquêtes de satisfaction, schéma de câblage, schémas de câblage, simulation, panneaux photovoltaïques, stratégies commerciales, transfert thermique, outils de communication, toiture, énergies renouvelables, centrale solaire, Etude de faisabilité, Etude du marché

Atouts

Aisance relationnelle, motivée, proactive, méthodique, Abaqus, Analyse des données, ANSYS, AutoCAD, CAO, DAO, interface graphique, Latex, Matlab, Excel, MS project, Visual studio, Word, MS Office, optimisation des performances, Power BI, SolidWorks, technologies modernes

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.