

Né le 01/01/1998  
**75011 Paris**  
**1 à 3 ans d'expérience**  
**Réf : 250305041304**



## Conseiller clientèle

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

### Formations

**12/2020** : Bac +2 à Elysées Alternance  
BTS Négociation Relation Client

**12/2019** : Bac +3 à Sup de Vente CCI Paris Ile-de-France  
Bachelor Responsable de Développement Commercial

**12/2016** : Bac à Lycée Louis Armand  
BAC Systèmes Électroniques et Numériques, Option Télécommunications et Réseaux

### Expériences professionnelles

#### 01/2021 - 12/2023 :

Conseiller de clientèle chez Credit Industriel Et Commercial sur Romainville  
Accueil des clients, opérations bancaires sur les comptes, gestion des comptes des clients particuliers (découvert, remise de chèque...), conseil, proposition et vente des produits et services adaptés aux attentes des clients (Épargne, crédit, assurances, téléphonie), maintenance des automates.

#### 01/2020 - 12/2021 :

Conseiller technique à la direction des ventes libre-service chez Placoplatre Chez Saint-gobain sur Courbevoie  
Assistance technique clientèle des produits Isover et Placo, mise en avant des produits, organisation d'évènements commerciaux, des journées techniques afin de promouvoir les innovations, les applications des produits et de récolter les besoins des clients, analyse des chiffres et restitution des informations, fidélisation des utilisateurs de nos produits, formations des vendeurs sur les produits, constitution des dossiers techniques d'appel d'offre.

#### 01/2019 - 12/2019 :

Assistant commercial chez Hilti France sur Paris (75)  
Accueil des clients, conseils, démonstrations, devis, facturations, négociation, vente, prospection, fidélisation des clients, animation commerciale lors des journées promotionnelles, gestion des retours des produits pour le SAV.

#### 01/2018 - 12/2018 :

Assistant de maintenance informatique et réseaux (Stage) chez Mutuaide Assistance sur Bry-sur-marne  
Assistance et dépannage du parc informatique, réseau.

#### 01/2017 - 12/2019 :

Commercial itinérant B2B secteur Ile de France chez Cotrallab sur Condé-en-normandie (14)

Responsable de la commercialisation, de la promotion des produits, du suivi des clients et du développement du secteur commercial. Animation des modules de formation sur les dangers du bruit et sa prévention. Réalisation d'empreintes auriculaires pour la fabrication personnalisée des protections auditives.

## **Langues**

---

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## **Permis**

---

Permis B

## **Centres d'intérêts**

---

VolleyBall, Ski alpin, Tennis, Cinéma, Voyages, Jeux vidéo