

**84000 Avignon**  
**5 à 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2503050729**

## Key account manager

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans le Batiment.

### Formations

**06/2020** : Bac +5 à ICD International Business School of Toulose  
Master 2 Commerce et Marketing International (Bac +5); Option International Management

**06/2018** : Bac +3 à Université del Rey Juan Carlos, Madrid sur Madrid  
Licence Business Administration

Bac +2 à Université Paul I Sabatier III, Toulouse sur Pau  
DUT Gestion des Entreprises et Administrations; Option Gestion des PMEs

### Expériences professionnelles

**08/2021 - 05/2024 :**  
Responsable commercial région Sud-Est chez Uzaje  
UZAJE - startup industrielle - réemploi de contenants alimentaires  
CDI - Août 2021 - Mai 2024 (2 ans et 9 mois) - AVIGNON

Key Account Manager : Intégrer la structure en privilégié opérations & client / Fidélisation / Gestion d'un CA BtoB annuel de 250k€ / Satisfaction Client / Négociations & suivi de engagements commerciaux contractuels / Gestion de réclamations / Reporting / Résolution de problèmes / KPI / Suivi interne de demandes clients / Facturation / Réunion commerciale mensuelle

Développer le marché : En autonomie - Prospection et détection d'opportunités commerciales / Compétition des besoins / Conversion Client / Veille et réponse aux appels d'offres / Signature contrats commerciaux / Rédaction Cahier des charges / Création d'offres sur-mesure / Collaboration interne et fournisseurs

**01/2021 - 12/2021 :**  
Consultante chez Icd International Business School  
Mission Etude de Marché pour un Freelance Bureau d'étude Génie Civil

Assistante Prospection & Développement

**09/2018 - 09/2020 :**  
chez Dodin Campenon Bernard (groupe Vinci Construction) Gc  
Création base de données / Identification des leads (prospection) / Veille du marché / Analyse d'Appels d'Offre et création de dossier de candidature

## **Langues**

---

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## **Atouts et compétences**

---

Agroalimentaire, Benchmarking, BtoB, International Business, Facturation, Business Administration, Gestion des Entreprises, gestion de relation clients, suivi opérationnel, Génie Civil, Urbanisme, Innover, Internationalisation, Marketing International, rse, Satisfaction Client, Gastronomie, Hôtellerie, Ecologie, Etude de Marché, Veille de marché