

84000 Avignon
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 2503050729

Key account manager

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans le Batiment.

Formations

06/2020 : Bac +5 à ICD International Business School of Toulouse
Master 2 Commerce et Marketing International (Bac +5); Option International Management

06/2018 : Bac +3 à Université del Rey Juan Carlos, Madrid sur Madrid
Licence Business Administration

Bac +2 à Université Pau I Sabatier III, Toulouse sur Pau
DUT Gestion des Entreprises et Administrations; Option Gestion des PME

Expériences professionnelles

08/2021 - 05/2024 :
Responsable commercial région Sud-Est chez Uzaje
UZAJE - startup industrielle - réemploi de contenants alimentaires
CDI - Août 2021 - Mai 2024 (2 ans et 9 mois) - AVIGNON

Key Account Manager : Intermédiaire privilégié opérations & client / Fidélisation / Gestion d'un CA BtoB annuel de 250k€ / Satisfaction Client / Négociations & suivi de séquences commerciales contractuelles / Gestion de réclamations / Reporting / Résolution de problèmes / KPI / Suivi interne de demandes client / Facturation / Réunion commerciale mensuelle

Développeur commercial : En autonomie - Prospecter et développer des opportunités commerciales / Compétition des besoins / Conversion Client / Veille et réponse aux offres / Signature contrats cadres / Rédaction Cahier des Charges / Création d'offres sur-mesure / Collaboration interne services

01/2021 - 12/2021 :
Consultante chez Icd International Business School
Mission Etude de Marché pour un Freelance Bureau d'étude Génie Civil

Assistante Prospection & Développement

09/2018 - 09/2020 :
chez Dodin Campenon Bernard (groupe Vinci Construction) Gc
Création base de données / Identification des leads (prospection) / Veille de marché / Analyse d'Appels d'Offre et création de dossier de candidature

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Agroalimentaire, Benchmarking, BtoB, International Business, Facturation, Business Administration, Gestion des Entreprises, gestion de relation clients, suivi opérationnel, Génie Civil, Urbanisme, Innover, Internationalisation, Marketing International, rse, Satisfaction Client, Gastronomie, Hôtellerie, Ecologie, Etude de Marché, Veille de marché