

Né le 02/08/1984
57420 Pournoy La Grasse
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 250306001305



Technico-commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Grand-Est, dans le Batiment.

Formations

09/2021 : à Alexis Grand Est
Formation création d'entreprise

01/2010 : Bac +2
BTS Management des Unités Commerciales

01/2005 : Bac
Baccalauréat Scientifique SVT Spécialité Mathématiques

Expériences professionnelles

03/2024 - à ce jour :
Conseiller commercial chez Maisons Pierre sur Marange Silvange
Vente de projets de Construction de Maisons Individuelles, prospection de clients, montage de dossiers, élaboration de devis, recherche de terrains, étude de financement.

06/2022 - 02/2024 :
Technicien poseur de portes coupe-feu chez Ginge Kerr Protection Incendie
Pose de portes coupe-feu, lecture de plans, entretien et réparation des éléments posés.

03/2022 - 05/2022 :
Technicien poseur de menuiseries chez Alliance Intérim Protection Incendie
Pose de menuiseries intérieures et extérieures, lecture de plans.

01/2022 - à ce jour :
Auto entrepreneur chez Inovferm sur Pournoy-la-grasse
Vente de produits de menuiserie intérieure et extérieure, prospection, élaboration de devis, négociation, facturation, gestion des commandes, exécution des projets.

09/2017 - 02/2020 :
Responsable des ventes chez Fermoba sur Saint Avold
Développer des plans de vente, recruter et former une équipe de vente, analyser les données de vente.

07/2014 - 08/2017 :
Technico-Commercial chez Fermoba sur Saint Avold
Vente de solutions techniques, prospection et développement d'un portefeuille clients.

04/2014 - 06/2014 :

Conseiller de vente chez Brico Leclerc sur Creutzwald
Vente de produits de bricolage, réapprovisionnement des rayons.

01/2014 - 03/2014 :

Technico-Commercial chez Ahf 57 sur Plesnois
Développer le chiffre d'affaires en assainissement de charpentes, isolation des combles.

05/2012 - 04/2013 :

Technico-Commercial chez L'art De La Fermeture sur Farschviller
Vente de produits en Menuiseries, prospection et développement d'un portefeuille clients.

11/2009 - 04/2012 :

Technico-Commercial chez Fenster Becker sur Völklingen
Vente de produits en Menuiseries, prospection et développement d'un portefeuille clients.

09/2007 - 08/2009 :

Commercial en Alternance (BTS MUC) chez Fb Menuiserie sur Terville
Vente de produits en Menuiseries, prospection physique et téléphonique.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Allemand (Oral : notions / Ecrit : débutant), Cambodgien (Oral : notions / Ecrit : débutant)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Football, Badminton, Automobile, Vélo, Cuisine