

**72360 Mayet**  
**5 à 10 ans d'expérience**  
**Réf : 250306080305**

## Négociateur immobilier

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans le Batiment.

### Formations

---

**12/2009 :**

Stage à la CCI du Mans : création d'entreprises

**12/1988 :** Bac +2 à IUT Du Mans

DUT Gestion des entreprises et des administrations

**12/1986 :** Bac à Lycée de La Flèche

Baccalauréat G2 " comptabilité "

### Expériences professionnelles

---

**03/2018 - à ce jour :**

Négociateur immobilier chez Office Notarial En Sarthe sur Mayet (72)

Estimation des biens dans le cadre de succession, partage, divorces et mise en vente avec établissement des avis de valeurs. Mise en place des mandats de vente de biens immobiliers, visite et présentation de biens, négociation entre vendeurs et acheteurs, suivi de la vente et accompagnement des vendeurs et des acheteurs dans les différentes démarches liées à l'achat.

**01/2016 - 12/2018 :**

Négociateur immobilier chez Sarl Concorde

Prospection, rentrée de mandat de vente de biens immobiliers, visite et présentation de biens immobiliers, négociation entre vendeurs et acheteurs, suivi de la vente et accompagnement des acheteurs dans les différentes démarches liées à l'achat.

**01/2009 - 12/2016 :**

Concessionnaire-gérant TNS, animateur des ventes et métreur chez Groupe Vie & Véranda

Activité des concessions : Commercialisation et gestion des poses de vérandas. Vente aux particuliers, établissement de devis, de plans en DAO : vérandas, stores... Élaboration des permis de construire, organisation des chantiers avec artisans extérieurs, métrés des vérandas, commandes des produits, organisation du planning de pose des équipes de sous-traitants, réceptions et livraisons des produits, mise en route et suivi des chantiers, réception et encaissement. Mise en place des animations commerciales telles que foires et salons.

**01/1995 - 12/2009 :**

Technicien commercial, Responsable d'agence chez Sas Rev Maine Et Loire - Sarthe

Vente aux particuliers : véranda, menuiseries PVC, bois, aluminium ; produits d'isolation, stores... Établissement de devis, organisation des chantiers avec artisans extérieurs, suivi des chantiers. Établissement des permis de construire. Mise en place des animations commerciales telles que foires et salons. Responsable de la communication : élaboration et étude des supports publicitaires.

## **Langues**

---

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## **Permis**

---

Permis B

## **Centres d'intérêts**

---

Équitation, Course à pied (trail), Sports, Voyages