Consultant Immobilier d'entreprise

69530 Brignais · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2503062225

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Auvergne-Rhône-Alpes
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2003-12-31 — Bac +3 — Ecole Supérieure de Vente Industrielle Internationale de Douai
Diplôme de responsable technico-commercial à l'international
2001-12-31 — Bac +2 — Université Joseph Fourrier Grenoble
Diplôme Universitaire de Technologie en Chimie
1997-12-31 — Bac — Lycée Louise Michel Grenoble
Baccalauréat scientifique

Expériences professionnelles

2020-02-01 - à ce jour — Négociateur immobilier d'entreprise
Recherche de sites à la location ou à l'acquisition, assistance à la prise à bail ou à l'acquisition, à la cession ou à la recherche de successeurs, renégociation de baux pour le compte d'entreprises nationales et locales.
2017-01-01 - 2020-01-31 — Responsable Marketing - Marchés Industrie
Mise en place des outils commerciaux et marketing nécessaires au développement du chiffre d'affaire et du positionnement de Boccard sur ses différents marchés.
2011-06-01 - 2016-12-31 — Responsable de zone export
Prospection auprès d'une clientèle engineering, installateurs et opérateurs de fond dans de nouveaux pays. Suivi, fidélisation et réactivation des clients existants.
2007-02-01 - 2011-05-31 — Analyste Marketing
Mise en place d'un suivi régulier des acteurs du marché et diffusion au sein de la société. Collecte des informations et production de rapports au niveau mondial.
2003-10-01 - 2005-10-31 — Technico Commercial USA/CANADA (VIE)
Responsable de la mise en place de la filiale canadienne pour la société mère, suivi des clients canadiens et américains existants.

Langues

Anglais (Langue maternelle), Français (Langue maternelle)

Atouts

Négociation, Analyse, Fidélisation Clients, Pack Office

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.