

95390 Saint Prix
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 250307040214



Cadre commercial, responsable d'un centre de profit ou créateur d'entreprise

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

Bac à CNED
Bac Pro Commerce

Bac +2 à CNED
BTS Action Commerciale

Expériences professionnelles

01/2021 - 12/2023 :

Créateur / Gérant de Société chez Carcover
Rédaction Business Plan innovant, partenariat avec organisme bancaire, veille juridique, recherche et développement produit, prospection multi-supports de gros clients (TGE) pour constitution du portefeuille, négociation fournisseurs (imprimeries), création et développement plan de communication et Marketing.

01/2017 - 12/2021 :

Cadre Commercial Société chez La Maison Du Sol
Prospession, gestion et développement du portefeuille client. Performance commerciale très forte avec CA doublé sur secteur (95) en 4 ans et apport de plus de 50% de nouveaux clients. Augmentation de la marge moyenne sur cette période. Résultats records sur région IDF.

01/2016 - 12/2017 :

Négociateur Immobilier Société chez Bourse De L'immobilier
Prospection, gestion estimations et mandats de vente, suivis des dossiers achats et locations.

01/2012 - 12/2016 :

Responsable Développement Commercial Société chez Morini
Définition de la stratégie commerciale en accord avec la direction. Création et développement du portefeuille client : Agences immobilières, Syndics de copropriétés, Mairies et cabinets d'architectes avec évolution C.A de 122K€ en 2012 à 250K€ en 2016.

01/2008 - 12/2012 :

Business Unit Manager Société chez Arts Et Couleur
Management équipe avec formation interne, gestion stocks magasin/entreprise, gestion fournisseurs/politique tarifaire, étude C.A/marges avec analyse KPIs et mise en place de solutions correctives.

01/2003 - 12/2007 :

Chef de Rayon Fruits et Légumes Magasin chez Atac

Mise en rayon, passage des commandes, gestion stocks magasin, animation commerciale.