

91070 Bondoufle
3 à 5 ans d'expérience
Réf : 250307090424

Commercial terrain

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

Bac
BAC PRO Electrotechnique, Énergie, Équipement Communicant

Expériences professionnelles

03/2023 - 11/2023 :

Technico-commercial terrain chez Epalia sur Paris (75)

Responsable des secteurs sud (92, 91, 94, 77, 45, 10 et 89). Élaborer la stratégie sectorielle, respecter la procédure d'ouverture de compte, connaître le marché et l'environnement concurrentiel, mettre en application la stratégie et reporting régulier, prospector et fidéliser la clientèle, assister à la réunion de budgétisation annuelle, gérer un portefeuille de plusieurs clients (GMS/GSB/GSA...), enregistrer les offres et commandes dans la base de données, répondre à un appel d'offre, négocier et positionner les offres, renseigner et mettre à jour la base de données, valoriser les avantages concurrentiels.

01/2023 - 03/2023 :

Commercial terrain

Gérer un portefeuille de clients, prospector sur le terrain, établir un devis, optimiser le processus de vente.

01/2021 - 12/2022 :

Technico terrain chez Sector Alarme sur Massy (91)

Gérer un portefeuille d'environ 200 clients, prospector sur le terrain B to B, établir un devis, optimiser le processus de vente, bâtir un plan d'action commercial.

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Apprentissage du pilotage d'une entreprise (Commercial/Management/Finance), Boxe, Lecture, Cinéma