Directeur Commercial

33120 Arcachon · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2503071913

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Nouvelle-Aquitaine
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

1997-12-31 — Bac +5 — IMT Mines Alès
3ème Cycle, Formation Continue Métrologie
1977-12-31 — Bac — Université de Caen Basse Normandie
DEUG, Sociologie

Expériences professionnelles

2016-04-01 - 2021-09-30 — Responsable développement commercial
En charge du Développement Commercial de cette PME spécialisée en Tolérie et Métallerie ALU, INOX, Aciers, dans de multiples corps de Métiers du Bâtiment.
2012-02-01 - 2015-03-31 — Directeur des Ventes France
Responsable équipe de vente Nationale France, chargé d'appliquer et de développer la Stratégie et le volant d'affaires.
2009-06-01 - 2012-01-31 — Responsable Commercial France Sud
En charge du développement commercial de la distribution auprès de réseaux de professionnels ENR sur 4 Régions.
2005-04-01 - 2009-05-31 — Responsable Commercial Sud France
Responsable du Développement Commercial et de l'animation auprès des forces de Ventes B to B.
2002-02-01 - 2005-04-30 — Directeur Commercial France SUD
Distributeur Electrique auprès des réseaux de Professionnels B To B du BTP, des ENR.
1995-01-01 - 2002-01-31 — Directeur Commercial France
Manager Commercial des Ingénieurs Commerciaux, SAV chargés de la mise en route et ventes des process.
1991-01-01 - 1995-01-31 — Directeur Commercial France
Equipements Médicaux pour Hôpitaux, CHUS, Laboratoires.
1987-01-01 - 1991-01-31 — Directeur France+Benelux
Directeur Commercial Industriel d'un fabriquant de Table de Robotique.
1983-01-01 - 1987-01-31 — Adjoint Directeur Administratif
Supervision et Gestion des Responsables des Services Achats, Magasins, CIHS, Transport, Sécurité.
1977-01-01 - 1983-01-31 — Ing Cial+Chef des Ventes grand Ouest
Création, mise en place et supervision de 5 Agences de Distribution Commerciale.

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Courant), Allemand (Courant)

Atouts

Directeur Commercial, Key Account Management, Management Client executive, Développement Commercial, Gestionnaire Commercial de Centres de Profits, C.R.M., Plan marketing stratégique, Empathie, Respect, Team Manager

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande

sur pmebtp.com.