

59300 Valenciennes
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2503080544

Responsable achats

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Hauts-de-France, dans le Batiment.

Formations

12/2014 : Bac +5 à Université du Littoral Côte d'Opale
Master 1 Marketing International & Réseaux

12/2013 : Bac +3 à Université du Littoral Côte d'Opale
Licence Professionnelle Management des PME/PMI

12/2012 : Bac +2 à Université du Littoral Côte d'Opale
DUT Techniques de Commercialisation

Expériences professionnelles

09/2022 - 12/2022 :

Responsable Achats chez Pandrol
Pilotage du processus achat pour 3 sites : management de l'équipe achat, déploiement de la stratégie, analyse des besoins et de la valeur, rédaction des cahiers des charges avec les services support, gestion des appels d'offres, négociation des contrats, optimisation des stocks, veille technologique et économique, mise en place KPI et reporting

10/2017 - 08/2022 :

Responsable Achats chez Agrifreez
Elaborer la stratégie, la déployer pour garantir l'achat de tout produit et service nécessaire à la production et au bon fonctionnement de l'entreprise, aux meilleures conditions de qualité, prix et délais. Gérer les stocks, cahier des charges, appels d'offres, reporting, veille économique

04/2016 - 09/2017 :

Assistante Commerciale Export chez Cabanon
Gestion du portefeuille export : cotation, commande, logistique et SAV
Préparation des salons nationaux et internationaux

09/2014 - 03/2016 :

Gestionnaire portefeuille clients anglophones chez Arcelor
Analyse et optimisation du portefeuille, amélioration de l'offre de services, gestion de l'opérationnel lié aux besoins des clients, prévention et résolution des litiges, coordination des différents services, visites clients

04/2012 - 06/2013 :

STAGES MANAGEMENT DE PROJET chez Centre Des Jeunes Dirigeants projet associatif

Indoor Park : Accompagnement d'une créatrice d'entreprise sur tous les aspects de son projet jusqu'à sa concrétisation

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Agroalimentaire, amélioration continue, analyse des besoins, Achats, service achat, achat, Techniques de Commercialisation, Caces 3, fonctionnement de l'entreprise, cahiers des charges, cahier des charges, gestion des appels d'offres, appels d'offres, MANAGEMENT DE PROJET, résolution des litiges, Gestion du portefeuille, gestion des stocks, Gérer les stocks, management de l'équipe, Marketing International, relations humaines, Métallurgie, négociation, négociation des contrats, logistique, Préparation des salons, processus achat, sourcing, SAV, Textile, veille technologique, veille économique

Permis

Permis B