

59150 Wattrelos
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 250308061010

Attaché commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Hauts-de-France, dans le Bâtiment.

Formations

06/1993 : à Le Corbusier
BEP: Peintre décorateur

06/1993 : à Le Corbusier
CAP: Peintre décorateur

Expériences professionnelles

07/2017 à ce jour :

Agent commercial chez Auto-entrepreneur sur Wattrelos
Gestion des projets de cuisine personnalisée, depuis la conception jusqu'à l'installation. Assemblage de meubles pour des clients particuliers et professionnels dans diverses configurations.

01/2017 - 03/2017 :

Démarcheur à domicile chez Ranger (contrat Engie) sur Mons-en-baroeul
Négociation et conclusion des contrats avec les clients, tout en respectant les objectifs commerciaux fixés par l'entreprise.

10/2016 - 12/2016 :

Opérateur de production chez Simtech
Contrôle qualité des produits en cours de production et des produits finis, mise à l'écart des éléments présentant des défauts. Assurer le respect des normes d'hygiène et de sécurité lors de la manipulation des produits chimiques ou dangereux.

11/2015 - 08/2016 :

Responsable magasinier chez Pont Royal (kréabel) sur Creil
Organisation du rangement des produits dans l'entrepôt pour faciliter leur localisation et leur manipulation.
Gestion des stocks et suivi des inventaires réguliers pour assurer la disponibilité des produits.

04/2014 - 06/2014 :

Vendeur chez Monsieur Meubles sur Noyelles Godault
Accueil des clients, réponse à leurs demandes de renseignements avec efficacité et courtoisie.
Accompagnement des clients dans leurs achats, remise de conseils personnalisés.

01/2014 - 03/2014 :

Attaché commercial chez Point Cadres sur Petite Synthe
Élaboration conjointe avec la direction générale des plans annuels de développement commercial basés sur

l'étude du marché cible. Prospection et fidélisation d'une clientèle variée.

01/2008 - 12/2013 :

Attaché commercial chez Eurodécor sur Tourcoing

Gestion du process de vente avec une clientèle grands comptes, approche diplomate et convaincante.

Élaboration des solutions en étroite collaboration avec les équipes techniques internes.

06/1994 - 12/2007 :

Vendeur principal/Acheteur/Responsable magasinier chez Kréabel sur Tourcoing

Mise en place et organisation de la salle d'exposition, en respectant les consignes du merchandising.

Négociation avec les fournisseurs pour obtenir les meilleures conditions d'achat et de livraison.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : notions / Ecrit : débutant)

Centres d'intérêts

Voyages : Thaïlande, Sénégal, Italie, Espagne, Allemagne, Royaume-Uni, Passion pour le sport (boxe et football),
Gastronomie, Musique, Chant