

**92130 Issy Les Moulineaux**  
**1 à 3 ans d'expérience**  
**Réf : 2503080624**



## Acheteuse

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

### Formations

Bac +5 à Grenoble Ecole de Management  
Mastère Spécialisé Manager des Achats

Bac +5 à Institut supérieur d'économie et de management (ISEM)  
Master 1 & 2, Programme grande école

Bac à Grenoble Ecole de Management  
Licence 1 & 2, administration économique et sociale

Bac à Grenoble Ecole de Management  
Licence 3, Économie et management des organisations et des industries

### Expériences professionnelles

#### / à ce jour :

Acheteuse indirect marketing & communication chez Virbac  
Portefeuille achats (15 M€). Achats de prestations web marketing & Digital, agences de communication, print, goodies. Préparer et lancer les consultations avec les fournisseurs. Négocier les nouveaux contrats, les prolongations & établissement des contrats. Assurer la livraison dans les délais et au niveau de qualité attendue. Contrôler les performances et gérer les relations avec les fournisseurs.

#### / à ce jour :

Commodity Buyer, D&IS chez Alstom  
Portefeuille achats (40 M€). Soutenir le commodity manager dans la mise en oeuvre de la stratégie d'achat. Lancer des appels d'offres, analyser et comparer les retours fournisseurs. Analyser les offres; négociation et suivi des contrats avec les fournisseurs. Créer et contrôler les bases de données fournisseurs (risques fournisseurs, analyse financière). Suivi des KPI (statut des fournisseurs, chartes, risques fournisseurs, économies, plaintes). Suivi des projets d'achat et des développements juridiques.

#### / à ce jour :

Commodity Buyer, Connected car & Services chez Renault Group  
Portefeuille achats (38 M€). Responsable de la tenue du périmètre Mobile Network Operator (MNO) pour les véhicules connectés. Suivi transversale de plusieurs sujets d'achats et de développements véhicules. Supervision du processus achat de la définition du besoin jusqu'à l'exécution contractuelle. Mise en oeuvre des stratégies de sourcing, de pilotage d'achats, et de négociations.

#### / à ce jour :

Ingénieur commercial B to B chez Globeo Travel

## **Langues**

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## **Centres d'intérêts**

---

Géopolitique et relations internationales, Voyages, Sports (randonnée, course, fitness), Lecture & Écriture, Musique