

83250 Taroudant
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 250308075508

Chauffeur, livreur

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans le Batiment.

Formations

06/2021 : à Université Ibn Zohr
Diplôme des études universitaires générales en sociologie

06/2009 : CAP à Institut Spécialisé de Technologie Appliquée
Diplôme de technicien spécialisé en gestion des entreprises

06/2006 : à Lycée El Arak
Baccalauréat en lettres modernes

Expériences professionnelles

12/2023 à ce jour :
Représentant Vendeur - Livreur chez Union Des Cooperatives Agricoles Allaouz Igherm sur Agadir
Livraison de marchandises et les commandes. Prospecter de nouveaux clients, construire une relation commerciale avec eux, puis les fidéliser à l'entreprise. Assistance à la proposition de moyens de valorisation de la production à la commercialisation. Représenter l'Union dans des expositions nationales et internationales.

02/2023 - 11/2023 :
Représentant Vendeur - Livreur chez Société Somotel Sarl sur Agadir
Livraison de marchandises et les commandes. Prospecter de nouveaux clients, construire une relation commerciale avec eux, puis les fidéliser à l'entreprise. Négocier, gérer les commandes et la prise de rendez-vous avec les clients.

12/2015 - 01/2023 :
Représentant Vendeur - Livreur chez Union Des Cooperatives Agricoles Allaouz Igherm sur Agadir
Livraison de marchandises et les commandes. Prospecter de nouveaux clients, construire une relation commerciale avec eux, puis les fidéliser à l'entreprise. Négocier, gérer les commandes et la prise de rendez-vous avec les clients.

01/2014 - 11/2015 :
Représentant Vendeur - Livreur chez Société Les Cafés Dubois sur Agadir
Livraison de marchandises et les commandes. Prospecter de nouveaux clients, construire une relation commerciale avec eux, puis les fidéliser à l'entreprise. Négocier, gérer les commandes et la prise de rendez-vous avec les clients.

01/2010 - 12/2013 :
Représentant Vendeur - Livreur chez Union Des Cooperatives Agricoles Allaouz Igherm sur Agadir
Livraison de marchandises et les commandes. Prospecter de nouveaux clients, construire une relation

commerciale avec eux, puis les fidéliser à l'entreprise. Assistance à la proposition de moyens de valorisation de la production à la commercialisation. Représenter l'Union dans des expositions nationales et internationales.

Langues

Arabe (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Voyages : Europe (France, Espagne et Portugal), Sports : Natation, football, Bénévolat dans une association