

92000 Nanterre
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 250308112204

Chargé de gestion financière client

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

06/2015 : Bac +3 à Université Paris8
Licence de Droit

06/2013 : Formation Carrefour vendeur conseil en Magasin sur Paris
Formation Carrefour vendeur conseil en Magasin

06/2011 : Bac à Lycée Notre Dame - Madagascar
Baccalauréat S

Expériences professionnelles

01/2022 à ce jour :
Chargé de Gestion Financière Client chez Verisure
* Analyser et valider la conformité des éléments avec les pièces de souscription
* Gérer la mise à jour des comptes clients
* Traiter les demandes clients internes et externes

01/2018 - 01/2022 :
Responsable Adjoint Magasin chez Franprix - Neuilly Sur Seine sur 92
* Gestion d'une équipe de 5 collaborateurs (-trices).
* Assurer l'ouverture et fermeture administrative
* Préparation et gestion des commandes issues du E-commerce
* Gestion des stocks

01/2017 - 12/2017 :
Hôte d'accueil chez Banque Axa sur Paris
* Accueil physique et téléphonique
* Gestion des appels entrant et du courrier.

01/2016 - 12/2016 :
Agent de service après-vente chez Amazon sur Paris
* Accueil physique et téléphonique
* Gestion des réclamations clientèles

01/2015 - 12/2015 :

Commercial chez Engie sur Paris

* Prospecter les clients afin de promouvoir les contrats d'énergie ENGIE

01/2015 - 12/2015 :

Assistant de production chez Sogetrel

* Réception des commandes de Total

* Planification des offres

* Enregistrement des PV de mise en service

* Envoi des cahiers de charges Contacter le client pour une planification d'un AUDIT

/ à ce jour :

Gestionnaire Administratif chez Sogetrel

Polyvalent, Persévérant et Pédagogue

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Magasin, mise à jour des comptes clients, cahiers de charges, Développement du chiffre d'affaires, E-commerce, Accueil physique et téléphonique, Gestion des appels entrant, Elaboration des devis, Définition de la stratégie commerciale, traiter les factures, formation du personnel, Gestion Financière, Gestion du planning, Négociation auprès des fournisseurs, Gestion des litiges, Management du personnel, Gestion des réclamations, Prospecter les clients, Gestion des stocks, Gestion d'une équipe, marketing de l'entreprise, Réception des commandes, gestion administrative du personnel, AUDIT, Traiter les demandes clients, souscription, gestion des commandes, Gérer les commandes, bons de commande, Suivi des commandes, vente, Conseiller les clients

Permis

Permis B