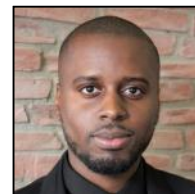


**75000 Paris**  
**3 à 5 ans d'expérience**  
**Réf : 250308164815**



## Conseiller en immobilier

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

### Formations

---

**06/2021** : Bac +5 à ISCG (Institut Supérieur Commerce et Gestion)  
MASTER 2 MARKETING ET STRATEGIES E-BUSINESS

**06/2020** : Bac +3 à ISCG (Institut Supérieur Commerce et Gestion)  
BACHELOR MARKETING ET DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

**06/2019** : Bac +2 à ISCG (Institut Supérieur Commerce et Gestion)  
BTS EN 1 AN NÉGOCIATION RELATION CLIENT

### Expériences professionnelles

---

**10/2022 - 05/2023** :

Conseiller bancaire Proximité chez Bnp Paribas sur Paris (75)

Analyse de risque, découverte du besoin du client, contribuer au développement de l'agence, vendre les produits financiers, assurer l'accueil de l'agence, gestion du portefeuille client.

**11/2021 - 05/2022** :

Conseiller Clientèle Premium chez Société Générale sur Montreuil-sous-bois

Détecter les besoins des clients, les conseiller sur les produits et services les plus adaptés à leurs besoins, vendre les produits financiers de son établissement, évaluer les risques des financements accordés.

**11/2020 - 07/2021** :

Formateur - alternance chez Ebm Business School sur Gennevilliers

Atelier CV/Recrutement Formation, technique de vente, formation Digitalisation.

**11/2019 - 09/2020** :

Business Developer chez Inpheris sur Paris (75)

Actions commerciales : prospection (phoning et mailing), création d'un panel, traitement des leads, réalisation et organisation des rendez-vous commerciaux.

**/ à ce jour** :

Conseiller en immobilier chez Express Immo sur Choisy Le Roi

**/ à ce jour** :

Négociateur Immobilier chez Locat'me sur Paris (75)

**/ à ce jour** :

Conseiller en immobilier / Négociateur en location chez Orpi Des Lilas sur Les Lilas

**/ à ce jour :**

Assistant gérance locative chez Foncia sur Pontoise

**/ à ce jour :**

Chargé d'affaires chez Mon-erp.fr sur Paris (75)

Visite sur site de la clientèle, analyse des besoins du client, rédaction des offres commerciales, augmenter la base de prospection par des rencontres et des rendez-vous, analyser les évolutions du marché afin de détecter les nouvelles opportunités.

## **Centres d'intérêts**

---

Voyage (Espagne, Portugal, Nigeria, Belgique, Royaume-Unis, Italie), Sport (Natation, football), Architecture d'intérieur, Musique (Professeur de Musique, Chanteur, Pianiste Gospel et responsable d'une chorale de 80 personnes)