

Né le 01/01/1997  
**07150 Orgnac L'aven**  
**1 à 3 ans d'expérience**  
**Réf : 250308231007**

## Commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes, dans le Batiment.

### Formations

---

**12/2020** : Bac +2 à ERUDIS FORMATION AVIGNON  
BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client (NDRC)

**12/2017** : Bac à Lycée Albert Einstein  
Baccalauréat Général Littéraire

### Expériences professionnelles

---

**01/2023 - 12/2024** :

Gérant chez Lmr Habitat sur Saint Geniès De Comolas

Effectuer des missions d'expertise dans le bâtiment, proposer des solutions techniques de réparation adaptées, réaliser les devis, les bons de commande de rénovation, le financement et suivre les chantiers pour les particuliers sur les régions Drôme, Vaucluse, Gard et Ardèche.

**01/2021 - 12/2023** :

Technicien commercial en rénovation de l'habitat chez Société Seramis sur Langlade

Effectuer des missions d'expertise dans le bâtiment, proposer des solutions techniques de réparation adaptées, réaliser les devis, les bons de commande de rénovation, le financement et suivre les chantiers pour les particuliers sur les régions Drôme, Vaucluse, Gard et Ardèche.

**01/2021 - 12/2021** :

Technicien commercial en transition énergétique chez Société Kds sur Montpellier

Réaliser un haut rendement de prospection. Identifier les besoins énergétiques du client et y répondre par une solution EnR lui permettant de réaliser des économies. Assurer un rôle de conseil technique en identifiant et qualifiant les besoins. Négocier les conditions commerciales et conclure les ventes (faisabilité, planning et coûts). Gérer l'aspect administratif et le suivi de la commande (dossiers de prime, devis et factures). Fidéliser et renforcer la relation avec les clients.

**01/2020 - 12/2021** :

Agent commercial immobilier chez Stéphane Plaza Immobilier sur Mauguio

Prospecter, évaluer, négocier des biens immobiliers et commerciaux (secteur de l'Etang de l'or). Effectuer la promotion commerciale de ces biens. Organiser des visites d'appartements et maisons, réaliser le suivi administratif et financier complet de tous ces dossiers. Conseiller et accompagner ces clients (estimation des prix, démarches administratives, aspect juridique...) jusqu'à la vente du bien immobilier.

### Langues

---

Anglais (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

**Centres d'intérêts**

---

Football, Tennis, Cinéma