Conducteur de travaux TCE / Chargé d'affaires et de clientèle

77320 Saint-Martin-des-Champs · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 250309012705

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

05/1989 — CAP — Lycée professionnel Édouard Branly
BEP Électromécanique

Expériences professionnelles

05/2024 - 07/2024 — Conducteur de travaux charpentes métalliques
Montage de structures métalliques et charpentes. Création de plateaux métalliques pour usine industrielle (ACC à Douvrin-62)
04/2024 - 04/2024 — Coordinateur Technique Bureau d’études
Construction neuve sur renforts de hangars métalliques pour aménagement de modules photovoltaïques
12/2021 - 06/2023 — Conducteur de travaux / Chargé d'affaires TCE
Gestion des chantiers et des équipes terrain. Gestion des dossiers d’appel d’offres avec les architectes. Négociation avec les fournisseurs.
04/2018 - 04/2020 — Chargé d'affaires et de clientèle
Gestion des chantiers et des équipes terrain. Gestion d’un portefeuille client de 1 268 000 €. Gestion des dossiers d’appel d’offres avec les architectes. Négociation avec les fournisseurs.
08/2017 - 10/2017 — Chargé d'affaires
Gestion des chantiers en tout corps d’état. Gestion des chantiers neufs ou en rénovation.
03/2014 - 11/2015 — Chargé d'affaires
Développement d'un portefeuille client et suivi commercial facilitant la conversion des prospects et leur fidélisation, établissement des devis selon la grille tarifaire en vigueur, émission des propositions commerciales. Administration du service de sinistres incendies et dommages ouvrages.
03/2012 - 03/2014 — Conducteur de travaux
Établissement des devis, commandes et préparations des chantiers TCE, conduite des travaux sur des chantiers de second œuvre et de rénovation pour le compte de bailleurs sociaux.
12/2007 - 05/2011 — Président Directeur Général
Définition des orientations stratégiques à moyen et à court termes et des objectifs à atteindre, choix des projets de développement et des investissements, pilotage de l'activité au quotidien et suivi de l'avancement des projets. Management de la gestion des ressources humaines, supervision des plans de recrutement et de formation, veille au bon climat social, développement de la culture d'entreprise. Gestion financière de l'entreprise, supervision des opérations de financement et des investissements, analyse des indicateurs et des tableaux de bord. Gestion des relations clients, évaluation de leurs besoins (problématiques, enjeux, contraintes), construction des solutions adaptées, négociation des contrats.

Langues

Français (maternelle), Serbe (maternelle)

Atouts

Communication d'entreprise, Management d'équipe, Analyse des marchés, Contrôle des appels d'offre,

Motivation des équipes, Gestion et résistance au stress, Techniques de prospection commerciale, Sens des responsabilités et d'adaptation, Rigueur, Sens commercial

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.