

21000 Dijon
1 à 3 ans d'expérience
Réf : 250309231703



Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Bourgogne-Franche-Comté, dans le Batiment.

Formations

06/2022 : Bac +3 à Smart CAMPUS by CCI
BAC +3 Responsable du Développement Commercial

05/2021 : Bac +2 à Smart CAMPUS by CCI
BAC +2 Attaché commercial

01/2017 : à Institution Chaumontaise Oudinot
Baccalauréat Sciences et Technologies du Management et de la Gestion

Expériences professionnelles

01/2024 - à ce jour :

Commercial itinérant chez Frans Bonhomme

Développement des ventes : proposition de solutions complètes et adaptées au besoin du client, réalisation des devis et bons de commande, réponse aux demandes d'études techniques et appels d'offres. Gestion et développement du portefeuille clients : suivi régulier des clients, suivi des chantiers en cours ou à venir sur le secteur, prospection pour identifier de nouvelles opportunités.

07/2022 - 01/2024 :

Commercial sédentaire chez Frans Bonhomme

Gestion de la relation client : identification des besoins, propositions de solutions adaptées, suivi des projets clients et gestion des réclamations. Développement commercial : prospection téléphonique, fidélisation clients, actions de vente ciblées et relances mensuelles. Gestion des commandes et devis : établissement des devis, appels d'offres, suivi des commandes et coordination des livraisons. Suivi administratif et gestion des impayés : création et mise à jour des comptes clients, suivi financier et gestion des impayés.

09/2021 - 06/2022 :

Commercial sédentaire chez Portis By Otis

Développement commercial : prospection téléphonique, actions de vente ciblées et relances mensuelles. Gestion des commandes et devis : établissement des devis, appels d'offres et suivi des commandes. Suivi administratif et gestion des impayés : création et mise à jour des comptes clients, suivi financier et gestion des impayés.

Centres d'intérêts

Tennis, Handball