Chargé de Développement Commercial

Né(e) en 1999 · 27210 Boulleville · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 2503102101

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Normandie
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2021-12-31 — Bac +3 — CFA ESCCI PORTES DE NORMANDIE
Licence Responsable Développement Commercial
2020-12-31 — Bac +2 — LYCEE AGRICOLE PRIVE DE TOURVILLE DE PONT-AUDEMER
BTS Technico-Commercial en Agriculture
2017-12-31 — Bac — LYCEE JACQUES PREVERT
Baccalauréat Sciences et Technologies du Management et de la Gestion

Expériences professionnelles

2022-01-01 - 2023-10-31 — Chargé de Développement Commercial
Développer un portefeuille client, identifier les besoins et demandes du client, promouvoir une offre commerciale, informer sur les financements et modalités de vente, conclure un contrat, suivre le traitement des commandes, assurer le suivi d’activité et transmettre les informations aux équipes.
2020-01-01 - 2021-01-01 — Alternant Commercial
Organiser et animer une journée de démonstration, gérer les réclamations, manager une équipe.
2019-01-01 - 2020-01-01 — Stagiaire Commercial
2017-01-01 - 2018-12-31 — Acheteur
2015-12-01 - 2015-12-31 — Vendeur

Atouts

Commercial, Acheter et vendre des marchandises, Développer un portefeuille client, Identifier les besoins et demandes du client, Promouvoir une offre commerciale, Informer sur les financements et modalités de vente, Conclure un contrat, Suivre le traitement des commandes, Assurer le suivi d’activité et transmettre les informations aux équipes, Gérer les réclamations, Manager une équipe, Organiser et animer une journée de démonstration

Permis

Permis B

Loisirs

Pratique du Hand-Ball, Pratique de la Pétanque

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.