Commercial

95400 Arnouville · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 250311021906

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2022 — Bac +3 — Université Sorbonne Paris Nord
Licence Économie-Gestion, spécialisation Management des Organisations
12/2019 — Bac — Lycée René Cassin
Diplôme du Baccalauréat ES, spécialité mathématiques

Expériences professionnelles

04/2024 - 12/2024 — Assistant commercial
Mise à jour et gestion des documents administratifs et commerciaux pour le compte de la DIRISI ainsi que UNIHA. Suivre les livraisons de matériel et s'assurer de leur conformité et respect des délais. Échanger avec le client pour répondre à ses besoins et gérer les réclamations. Utiliser le logiciel interne et SAP pour vérifier et compléter les données de chaque commande. Vérifier et valider les devis avant l'édition de bon de commande.
12/2022 - 01/2024 — Commercial
Prospection téléphonique et physique de nouveaux clients. Gestion des commandes et dossiers administratif de l'entreprise. Entretien régulier avec le client et suivi du projet. Augmentation des bénéfices de l'entreprise de plusieurs milliers d'euros grâce à une renégociation.
11/2021 - 09/2022 — Employé Polyvalent
Encaissement en espèces et cartes bleus des clients. Mise en rayon des produits. Gestion de l'ouverture et de la fermeture des caisses. Prise de responsabilités managériales réussie pour pallier le manque d'effectif.

Langues

Français (maternelle), Turc (maternelle), Anglais (courant), Espagnol (courant)

Atouts

Excel, Word, Power Point, SAP, Rigueur, Organisation, Sens du service client, Autonomie, Polyvalence

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.