Conseiller de vente expérimenté

Né(e) en 1991 · 22000 Saint-Brieuc · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 250311035006

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Bretagne
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2014-06-30 — Bac +2 — IFCV
BTS Banque
2012-08-31 — Bac — Utec
Bac Pro Commerce
Bac +3 — Pigier
Bloc 1 bachelor chargé du développement commercial (RNCP37075)

Expériences professionnelles

2021-07-01 - 2024-08-31 — Vendeur en Tabac/Presse
Conseil clientèle sur les produits régionaux ainsi qu'en cigarette électronique et cigare.
2020-09-01 - 2021-05-31 — Responsable de bar
Gestion d'un bar, accueil clientèle, service, gestion des stocks, encaissement, entretien des locaux, mise en place d'opérations de communication.
2020-06-01 - 2020-08-31 — Conseiller clientèle
Conseil clientèle, rangement des rayons, encaissement.
2019-10-01 - 2020-05-31 — Administrateur des ventes
Gestion des contrats de vente, gestion du planning des techniciens, création des dossiers clients, traitement des litiges.
2016-04-01 - 2019-09-30 — Responsable magasin
Gestion d'un commerce de cigarettes électroniques et de luminaire. Commandes fournisseur, gestion des stocks, comptabilité, encaissement, fidélisation de la clientèle, développement du chiffre d'affaires, implantation de nouveaux produits.
2015-03-01 - 2016-03-31 — Conseiller clientèle
Gestion du rayon avec un suivi du chef de secteur.
2012-08-01 - 2014-10-31 — Conseiller clientèle
Accueil des clients, gestion et suivi journalier des comptes du portefeuille clients, prise de contact avec les clients en cas de litige, diffusion auprès de la clientèle d'informations sur les produits susceptibles de les intéresser, négociation des taux et des aménagements de contrats, demandes de crédits, négociation des autorisations de découvert, proposition et vente des placements financiers et autres services.
2010-09-01 - 2012-08-31 — Conseiller clientèle
Disposer les articles dans les rayons, vérifier l'étiquetage des prix, l'approvisionnement des rayons, accueillir et conseiller les clients, fournir les informations demandées, faire la démonstration des articles si nécessaire, vérifier les stocks et passer les commandes.

Langues

Anglais (Courant), Français (Langue maternelle)

Atouts

Développement commercial, Sens du relationnel, Esprit d'analyse, Force de persuasion, Capacité d'écoute, Ponctuel, Rigoureux, Dynamique, Créatif, Pack office, Logiciel et site de veille informationnelle

Permis

Permis B

Loisirs

Musculation, Médias, culture informatique, Lecture, Visite du patrimoine

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.