

13000 Marseille
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2503111512



Directeur showroom / directeur commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans le Batiment.

Formations

12/2004 : Bac +5 à Faculté Aix-Marseille
Master 2 en Ingénierie Commerciale

12/2003 : Bac +3 à EFGC / EMD
Licence en Marketing Relationnel

12/2002 : Bac +3 à EFGC / EMD
Maitrise de Gestion des Entreprises

12/2001 : à ORT
BTS Force de Vente

Expériences professionnelles

09/2024 à ce jour :
Directeur de Showroom chez Sorara sur Marseille
Gestion administrative et commerciale du Showroom (1400m²)

06/2023 - 12/2023 :
Directeur d'Agence chez Dhl
Gestion administrative et financière de l'agence, Cotation d'expédition Import-Export, Management de 3 collaborateurs

02/2022 - 05/2023 :
Consultant VEFA chez Novanea
Etude du projet client, Vente en VEFA, Suivie du dossier

08/2021 - 01/2022 :
Responsable Univers chez Boulanger
Management de 15 Collaborateurs, Analyse des situations, Chiffres et Ecarts et Performances, Maîtrise et gestion de la relation clients. Mise en oeuvre des plans d'actions. CA : 20 M€

01/2021 - 08/2021 :
Store Manager chez Pure Electric
Gestion de la boutique (KPI, CA, TT, Panier Moyen, UPT), Management de 4 collaborateurs

10/2018 - 10/2020 :

Ingénieur Commercial chez Hexaom

Recherche Foncière, Étude du projet, Proposition commerciale et Signature du CCMI. Résultat : 8 Signatures
CA = 3,5 M€

04/2017 - 10/2017 :

Store Manager chez Coach

Gestion de la boutique (KPI, CA, TT, Panier Moyen, UPT), Management de 8 collaborateurs. Résultat : Obj.
Annuel CA = 1.2 M€, CA réalisé en 5 Mois = 500K€, +30% vs Obj.

09/2014 - 04/2017 :

Store Manager chez Michael Kors

Gestion de 4 POS (KPI, CA, TT, Panier Moyen, UPT), Management de 5 collaborateurs. Résultat : CA 4 Points de Ventes = 1M€, +20% vs N-1

07/2013 - 02/2014 :

DIRECTEUR ADJOINT chez Louis Pion

Management de 5 collaborateurs, Suivi des objectifs (KPI, CA, TT, Panier Moyen, UPT). Résultat : CA Point de vente = 1.3M€

01/2012 - 12/2012 :

Manager Showroom chez Windows

Gestion administrative et commerciale du Showroom. Résultat : CA Réalisé = 1 M€, +20% vs Obj.

01/2011 - 12/2011 :

Négociateur chez Castella Immo

Recherche de mandats, Organisation de visites des biens, Ventes et suivi administratif.

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : notions / Ecrit : débutant), Italien (Oral : notions / Ecrit : débutant)

Centres d'intérêts

Sport (Football, Karaté), Architecture, Guitare, Home Cinéma