Technico-commercial B2B

50140 Le Neufbourg · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 250312070705

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Normandie
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

Bac — Lycée François de Sale
CESS (Certificat d'Etudes Secondaires Supérieures)

Expériences professionnelles

09/2023 - 06/2024 — Vente d’agencement
Vente d’agencement pour les tabacs presse sur 14 départements.
02/2023 - 08/2023 — Conseiller client
09/2022 - 01/2023 — Vendeur conseil
04/2022 - 07/2022 — Commercial
Assurance vie – décès – épargne pension.
03/2021 - 04/2022 — Commercial B2B
Prospection et vente de mini pelle pour les professionnels du bâtiment.
09/2020 - 02/2021 — Distribution de journaux
Distribution de journaux aux abonnés, contrat à temps partiel.
01/2020 - 06/2020 — Commercial (B2C)
Vente d'abonnements pour ELECTRABEL, prospection en porte-à-porte.
07/2014 - 06/2019 — Gérant tabac presse
Traitement des entrées et sorties des journaux et revues, commande de marchandises et gestion des stocks.
05/2011 - 06/2015 — Sous-agent d'assurances
Prise de rendez-vous téléphoniques et rencontres au domicile, prospection téléphonique et par recommandation.
12/2010 - 06/2011 — Commercial (P2P)
Vente d'abonnement pour ELECTRABEL.
08/2003 - 07/2010 — Commercial (B2B)
Vente en produits de maintenance industrielle et services aux entreprises.

Atouts

Relation de confiance avec les clients, Autodidacte, Bonne gestion du temps, Aime relever les défis, Communication aisée, Appels téléphoniques aisés, Excel, PowerPoint, Word, Connaissances et intérêt pour les nouvelles technologies et l’automobile, Organisé, Ponctuel

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.