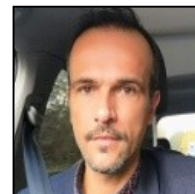


Né le 01/01/1978  
**59200 Tourcoing**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 250312070714**



## Ingénieur technico-commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Hauts-de-France, dans le Batiment.

### Formations

---

**12/2000** : à Ecole de gestion et de commerce de Charleville-Mézières

**12/1999** : Bac +2 à IUT techniques de commercialisations

### Expériences professionnelles

---

**06/2019 - 05/2024** :

Commercial Prescripteur chez James Hardie/fermacell

Systèmes de cloisonnements/doublages et constructions ossatures bois. Détection et suivi de 160 projets, hotline technique, développement produits.

**01/2017 - 05/2019** :

Commercial Prescripteur chez Presto/sanifirst

Développement du chiffre d'affaires de système anti calcaire, détection et suivi de 140 projets de bâtiment.

**01/2013 - 01/2017** :

Technico-commercial chez Rasec Office Oz Alu/hoyez

Négociateur, prescrire et chiffrer auprès de menuisiers, plaquistes, façadiers. Passage de 1,5 millions à 2,2 millions euros.

**01/2012 - 05/2012** :

Ingénieur technico-commercial chez Freyssinet Vinci Constructions

Renforcement de structures : reprises en sous oeuvre, consolidation de maçonneries, béton, bois, métal.

**10/2008 - 01/2012** :

Ingénieur technico-commercial chez Basf Constructionchemicals

Fabrication, entretien et protection des bétons. CA passé de 380 KE à 720 KE.

**04/2003 - 10/2008** :

Responsable de secteur chez Sedpa

Trader spécialisé dans la commercialisation d'éléments de toitures secondaires, négociations auprès des négociants de matériaux.

### Langues

---

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## Centres d'intérêts

---

Course à pied (semi marathonien), Tennis 15/2, Windsurf, Basketball, VTT, Cardio training