Directeur Commercial

62110 Hénin-Beaumont · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2503121001

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Hauts-de-France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

1996-01-31 — Bac +5 — HEC Paris
Diplômé HEC Développement Commercial Et Management Pour Dirigeants Spécialité Pilotage

Expériences professionnelles

2023-08-01 - à ce jour — Développement commercial Expert National Nouvelles Technologies
Le groupe est spécialisé dans les solutions de sécurité humaines et intégrées avec de la technologie pour protéger les personnes, les biens et les locaux professionnels.
2021-01-01 - 2023-07-31 — Responsable développement commercial
Fabricant spécialisé dans le contrôle d'accès, la détection d'intrusion et la gestion des temps et activités : Certifié ANSSI.
2017-12-01 - 2020-12-31 — Directeur d'agence de LILLE
Cette société est experte dans les solutions de sécurité intégrées avec technologie pour protéger les biens, les personnes, les locaux. Responsable du secteur grand Nord.
2015-10-01 - 2017-10-31 — Directeur Commercial
Management d'équipe commerciale, mise en place des spécificités, création de partenariats sur l'ensemble du Pas de Calais.
2010-12-01 - 2015-08-31 — Directeur Commercial
Négociation d'accords et de contrats avec des clients et des partenaires clés, développement de stratégies commerciales pour accroître les revenus et la rentabilité. Recrutement et management d'une équipe de 150 personnes commerciale et technique.
2007-01-01 - 2010-10-31 — Président Directeur Général
Spécialisée dans l'environnement et le recyclage de cartouches d'encre, plastique, palettes, etc. Gestion d'entreprise, comptabilité, ressources humaines, stratégie commerciale et marketing.
2003-04-01 - 2006-12-31 — Directeur d'un de profit et d'une région
Contrôler et optimiser les résultats d'exploitations, valoriser le patrimoine commercial au travers de la gestion des contrats obtenus. Management de 120 personnes.
2000-01-01 - 2003-01-31 — Gérant de plusieurs stations-service
Contrôler et optimiser les résultats d'exploitation, développement commercial et management des équipes.
1998-01-01 - 1999-01-31 — ACQUISITION - SERVICE MILITAIRE FRANCAISE

Atouts

Organisé, Autonome, Meneur d'hommes, Goût de la performance, Audit, Diagnostic, Préconisation, Recrutement, Accompagnement opérationnel, Management d'équipe, Stratégie commerciale

Permis

Permis A

Loisirs

Vins et spiritueux, Passion pour le cinéma et la photographie, Passion pour le Judo, Mode, Oenologie,

Gastronomie, Voyages

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.