

Né le 03/04/1981  
**94300 Vincennes**  
**5 à 10 ans d'expérience**  
Réf : 250315191705



## Manager marketing & communication

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

### Formations

**12/2022** : Bac +3

Certification Responsable Marketing et Commercial spécialisé en acquisition numérique

**12/2021** : Bac +2 à GRETA Metehor

Certification Chef de Projet e-commerce

**12/2011** : à CNFP

Certification Expert en Diagnostics Immobiliers

**12/2005** : Bac +5 à École Supérieure de Gestion et Commerce International (ESGCI)

Diplôme

**12/1999** : à Lycée Janson de Sailly

Baccalauréat Littéraire

### Expériences professionnelles

**01/2023 - 05/2024 :**

Manager Marketing & Communication chez Cash Flow Positif sur Paris (75)

Management de l'équipe marketing et des missions des graphistes, webdesigners, copywriters, chargés de presse, chargés de SEO et SEA. Mise en place et suivi de campagnes d'acquisition (Google Ads et Meta Ads). Aide à la création de supports de vente et de communication (Print). Optimisation du nurturing. Organisation de webinaires. Création et optimisation de landing pages de vente. Optimisation SEO. Automatisation : Lemlist, Phantom Buster, Waalaxy. CMS : WordPress. Wireframes : Whimsical. Design : Canva.

**09/2021 - 10/2022 :**

Growth Hacker (Alternance) chez Opendo sur Paris (75)

Optimisation du référencement Web et du parcours UX & UI. Content Marketing : Conception de contenus à forte valeur ajoutée pour les cibles d'Opendo (formateurs), en les diffusant sur le blog et les réseaux sociaux. Pilotage des campagnes d'acquisition sur LinkedIn et via emails. Mise en place et suivi des outils analytiques et de tracking : Google Analytics 4, Google Tag Manager. Optimisation SEO. Préparation de webinaires. Suivi de l'outil CRM. Automatisations.

**01/2021 - 12/2021 :**

Assistant Chef de Projet e-commerce (Stage) chez Chefclub sur Paris (75)

Optimisation des Pages Produit. Objectif : Amélioration de l'UX/CX, et du taux de conversion achat. Benchmark des applications (Plugins) de Pré-commande sur le CMS et choix de la solution la mieux adaptée. Mise en place du Plugin sur l'e-shop allemand de Chefclub. Benchmark des fiches recettes des différents acteurs du eat-ertainment en France et à l'international, et proposition de déclinaisons et améliorations des fiches recettes

Chefclub. Participation au choix de plateformes et Solutions permettant la mise en place de boxs thématiques en abonnement.

#### **01/2018 - 12/2020 :**

Négociateur Transactions chez Engel & Volkers sur Paris (75)

Prospection et suivi de mandats de Vente - Suivi de portefeuille acquéreurs.

#### **01/2017 - 12/2017 :**

Chef de Secteur chez Engie Home Performance sur Île-de-france

Management d'une équipe de VRP. Commercialisation de solutions de rénovation énergétique chez le particulier. Accompagnement du client sur tout le cycle de vente (dossier de financement, aides à la rénovation...). Recherche de sous-traitants - Participation aux Salons et Foires.

#### **01/2016 - 12/2016 :**

Animateur Réseau chez Engie Grdf sur Région Centre

Prospection BtoB de cheministes sur la Région Centre (13 départements). Animation du réseau afin de les encourager à commercialiser des poêles et inserts au Gaz Naturel auprès de leurs clients particuliers - Participation aux Salons et Foires.

#### **01/2010 - 12/2015 :**

Directeur Gérant chez Exim Diagnostics sur Val-de-marne

Développement et animation commerciale du réseau de prescripteurs. Management de techniciens experts et d'assistants commerciaux et administratifs. Réponse aux Appels d'Offres. Réalisation de Diagnostics Immobiliers.

#### **01/2007 - 12/2010 :**

Manager de Rayon chez H&m sur Vélizy

Management d'une équipe de 8 vendeurs - Suivi de leurs performances. Gestion des comptes d'exploitation. Recrutement des collaborateurs. Implantation et mise en avant des produits.

#### **01/2005 - 12/2007 :**

Manager de Rayon chez Carrefour HypermarchÉs sur Montreuil

Management d'une équipe de 20 employés polyvalents. Gestion des comptes d'exploitation et mise en place de plans d'actions. Gestion de personnel et recrutement. Achat des collections, implantation et théâtralisation des produits. Mise en place d'opérations commerciales avec les fournisseurs.

### **Langues**

---

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : notions / Ecrit : débutant)

### **Permis**

---

Permis B

### **Centres d'intérêts**

---

Marketing, Stratégies digitales, Startups, Réseaux sociaux