Directeur Général

Né(e) en 1985 · 06190 Roquebrune Cap Martin · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 250316092110

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : PACA
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2021-12-31 — Bac +5 — École Polytechnique (X)
Executive Master en Innovation et Stratégie
2013-12-31 — Bac +5 — Tongji University
MBA: Finance d'entreprise
2012-12-31 — Bac +5 — Institut Supérieur De Gestion
Master 2 : Administration des Entreprises

Expériences professionnelles

2022-01-01 - à ce jour — Directeur d'agences – Provence Alpes Côte d'Azur & Monaco

Développement de la stratégie 2022 – 2026 pour la région PACA et réponse aux appels d'offres publics. Reconquète de nos marchés historiques et des relations avec nos clients (Métropole Nice, CASA, CARF..). Remise à plat totale des processus et du management afin de relancer l'activité travaux (30m€ objectif de CA d'ici à 2024).

2020-04-01 - 2021-12-31 — Adjoint d'Exploitation Région Normandie

Pilotage à 360° de l'ensemble des opérations sur 3 centres de profits – 100 collaborateurs – 22 m€ de CA. Points particuliers concernant l'amélioration continue des processus et de la performance opérationnelle, de l'amélioration des indicateurs sécurité et du suivi de l'entretien matériel. Réduction des coûts marginaux d'opérations de 28% et augmentation de la marge brute d'exploitation de 11% sur l'agence.

2019-10-01 - 2020-03-31 — Directeur de centre de profits - Ile de France Normandie

Réorganisation complète au niveau du centre de profits et mise en place d'outils de suivi du P&L, optimisation des plannings d'équipe, gestion des stocks (lean management). Certification 6S dans l'identification et l'amélioration d'indicateurs de suivi de la performance opérationnelle et suivi qualité des activités.

2014-01-01 - 2018-07-31 — Fondateur, Poste de Directeur Général

Création d'une start up dans l'import et la distribution de produits alimentaires français – 7m€ de CA et 90 collaborateurs dès la deuxième année. Construction de relations de partenariats exclusifs avec des marques prestigieuses (Bridor, Valrhona, Rougié) permettant de doubler le CA en 24 mois.

2012-02-01 - 2018-07-31 — Fondateur, Poste de Directeur Financier

1ère plateforme de livraison de repas à domicile en Asie du Sud Est – 5m€ de CA au Cambodge et 70 collaborateurs. Livre plus de 120.000 repas par an. Gestion du portefeuille grands comptes et négociation d'un contrat pluriannuel de distribution avec KFC et Domino's Pizza d'un montant de 500,000 € / an.

Atouts

Optimisation des méthodes, Performance opérationnelle, Leadership, Gestion de projets, Amélioration continue, Gestion d'équipe, Stratégie, Négociation, Développement commercial, Gestion financière

Loisirs

Sportif de haut niveau en ski alpin, Taekwondo

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.