

Né le 01/01/1985  
**06190 Roquebrune Cap Martin**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 250316092110**



## Directeur général

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans le Bâtiment.

### Formations

**12/2021** : Bac +5 à École Polytechnique (X)  
Executive Master en Innovation et Stratégie

**12/2013** : Bac +5 à Tongji University  
MBA: Finance d'entreprise

**12/2012** : Bac +5 à Institut Supérieur De Gestion  
Master 2 : Administration des Entreprises

### Expériences professionnelles

#### 01/2022 à ce jour :

Directeur d'agences - Provence Alpes Côte d'Azur & Monaco chez Sade (veolia) sur Nice  
Développement de la stratégie 2022 - 2026 pour la région PACA et réponse aux appels d'offres publics.  
Reconquête de nos marchés historiques et des relations avec nos clients (Métropole Nice, CASA, CARF..).  
Remise à plat totale des processus et du management afin de relancer l'activité travaux (30m€ objectif de CA d'ici à 2024).

#### 04/2020 - 12/2021 :

Adjoint d'Exploitation Région Normandie chez Aximum (colas) sur Rouen  
Pilotage à 360° de l'ensemble des opérations sur 3 centres de profits - 100 collaborateurs - 22 m€ de CA. Points particuliers concernant l'amélioration continue des processus et de la performance opérationnelle, de l'amélioration des indicateurs sécurité et du suivi de l'entretien matériel. Réduction des coûts marginaux d'opérations de 28% et augmentation de la marge brute d'exploitation de 11% sur l'agence.

#### 10/2019 - 03/2020 :

Directeur de centre de profits - Ile de France Normandie chez Aximum (colas) sur Rouen  
Réorganisation complète au niveau du centre de profits et mise en place d'outils de suivi du P&L, optimisation des plannings d'équipe, gestion des stocks (lean management). Certification 6S dans l'identification et l'amélioration d'indicateurs de suivi de la performance opérationnelle et suivi qualité des activités.

#### 01/2014 - 07/2018 :

Fondateur, Poste de Directeur Général chez Sim&ros Trading Co., Ltd sur Phnom Penh  
Création d'une start up dans l'import et la distribution de produits alimentaires français - 7m€ de CA et 90 collaborateurs dès la deuxième année. Construction de relations de partenariats exclusifs avec des marques prestigieuses (Bridor, Valrhona, Rougié) permettant de doubler le CA en 24 mois.

**02/2012 - 07/2018 :**

**Fondateur, Poste de Directeur Financier chez Mealtemple.com sur Phnom Penh**

1ère plateforme de livraison de repas à domicile en Asie du Sud Est - 5m€ de CA au Cambodge et 70 collaborateurs. Livre plus de 120.000 repas par an. Gestion du portefeuille grands comptes et négociation d'un contrat pluriannuel de distribution avec KFC et Domino's Pizza d'un montant de 500,000 € / an.

## **Centres d'intérêts**

---

Sportif de haut niveau en ski alpin, Taekwondo