Directeur de centre de profit

06000 Nice · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2503161441

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : PACA
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2007-12-31 — Cégos
Formation gestion des I.R.P.
Bac
Baccalauréat série B – économie
Bac +5 — I.E.A. Paris
Master 2 Commerce International

Expériences professionnelles

2023-11-01 - à ce jour — Manager de transition

Mission de relai à la Direction du Territoire Alpes-Maritimes et Var.

2021-01-01 - 2023-09-30 — Directeur d'établissement

Diriger un établissement médico-social EHPAD de 83 lits, développer un CA de 4 M€, recruter, animer et accompagner un effectif pluridisciplinaire constitué de 55 personnes. Promouvoir l'établissement pour atteindre un taux d'occupation > 95%. Progression du T.O. de 73% à 97% entre 2021 et 2023 (+33%).

2017-09-01 - 2020-06-30 — Directeur Régional Sud-Est

Piloter 6 agences sur 30 départements, développer un CA de 26 M€ (+9% depuis 2017, +10% en 2018, +7% en 2019), animer et accompagner l'effectif pluridisciplinaire régional constitué de 160 personnes. Ebitda 10%.

2006-05-01 - 2017-08-31 — Ingénieur Commercial Installations Nouvelles

Promouvoir, conseiller, vendre des solutions de mobilités (ascenseurs, trottoirs roulants, escaliers mécaniques sur 3 départements / CA de 1.5 M€ (+50% en 1 an).

1999-05-01 - 2006-04-30 — Ingénieur Commercial Ventes Services

Gérer un portefeuille contrat de maintenance de 2 M€ sur deux départements (Gard et Hérault). Progression de 30% du parc et de 35% du CA Modernisation et Réparation.

1994-07-01 - 1999-04-30 — Conseiller en immobilier, Manager puis Consultant Marketing

Prospecter, réaliser les ventes, suivre les dossiers vendeurs et acquéreurs. Constituer, structurer et animer le service transaction de l'agence (4 personnes). Résultats : 500 K€ de CA et agence Centurion 1998 en unités ventes.

Langues

Anglais (Courant), Espagnol (Courant)

Atouts

Management, Gestion d'équipe, Management QSSE, Gestion des I.R.P., Ventes cycles courts à long termes, Stratégie commerciale, Marketing opérationnel, Administration des ventes / reporting, Budgétisation et finance, Communication, Mise en œuvre des processus

Permis

Permis A1

Loisirs

Esprit d’équipe, Organisation, Ecoute, Autonomie, Empathie, Leadership, Bienveillance, Jovial, Créatif, Animation, Communication, Exigences, Capacités d’analyses

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.