Directeur commercial

06000 Nice · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 250316161605

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : PACA
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2018-12-31 — CIB PARIS
Diplôme des Intermédiaires en assurance
2018-12-31 — CIB PARIS
Diplôme des Intermédiaires en Opérations de Banque et en Services de Paiement
2012-12-31 — Bac +3 — IHET
Licence en gestion Marketing & Management
2010-12-31 — Bac
Baccalauréat Economie & Gestion

Expériences professionnelles

2023-01-01 - à ce jour — Directeur commercial
Appliquer la stratégie commerciale élaborée en collaboration avec la direction générale. Conseiller, vendre et assurer le suivi des dossiers. Veiller au respect des marges et des prix de revient. Développer le portefeuille clients de l'unité. Visite des chantiers et suivi clients. Former les collaborateurs. Développer la gamme de produits catalogue.
2020-12-01 - 2022-12-31 — Commercial
Appliquer la stratégie commerciale élaborée en collaboration avec la direction générale. Conseiller, vendre et assurer le suivi des dossiers. Veiller au respect des marges et des prix de revient. Développer le portefeuille clients de l'unité. Participer à la définition des objectifs mensuels de 4 agences différentes.
2019-01-01 - 2020-10-31 — Directeur commercial
Appliquer la stratégie commerciale élaborée en collaboration avec la direction générale. Conseiller, vendre et assurer le suivi des dossiers. Veiller au respect des marges et des prix de revient. Développer le portefeuille clients de l'unité. Encadrer et animer les équipes de commerciaux et des apporteurs d’affaires.
2018-01-01 - 2019-01-31 — Directeur commercial
Appliquer la stratégie commerciale élaborée en collaboration avec la direction générale. Conseiller, vendre et assurer le suivi des dossiers. Veiller au respect des marges et des prix de revient. Développer le portefeuille clients de l'unité. Manager l'équipe de prospecteurs.
2017-09-01 - 2018-02-28 — Manager Commercial
Appliquer la stratégie commerciale élaborée en collaboration avec la direction générale. Conseiller, vendre et assurer le suivi des dossiers. Veiller au respect des marges et des prix de revient. Développer le portefeuille clients de l'unité.

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Notions), Italien (Notions), Arabe (Notions)

Atouts

Créativité, Challengeur, La Vente, Persévérance, Esprit d’équipe

Permis

Permis B

Loisirs

Musique, Cinéma, Basket-ball, Football

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.