

06000 Nice
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 250316161605



Directeur commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans le Batiment.

Formations

12/2018 : à CIB PARIS

Diplôme des Intermédiaires en Opérations de Banque et en Services de Paiement

12/2018 : à CIB PARIS

Diplôme des Intermédiaires en assurance

12/2012 : Bac +3 à IHET

Licence en gestion Marketing & Management

12/2010 : Bac

Baccalauréat Economie & Gestion

Expériences professionnelles

01/2023 à ce jour :

Directeur commercial chez Accp La Ciotat sur La Ciotat

Appliquer la stratégie commerciale élaborée en collaboration avec la direction générale. Conseiller, vendre et assurer le suivi des dossiers. Veiller au respect des marges et des prix de revient. Développer le portefeuille clients de l'unité. Visite des chantiers et suivi clients. Former les collaborateurs. Développer la gamme de produits catalogue.

12/2020 - 12/2022 :

Commercial chez Jlc45 62/01/59

Appliquer la stratégie commerciale élaborée en collaboration avec la direction générale. Conseiller, vendre et assurer le suivi des dossiers. Veiller au respect des marges et des prix de revient. Développer le portefeuille clients de l'unité. Participer à la définition des objectifs mensuels de 4 agences différentes.

01/2019 - 10/2020 :

Directeur commercial chez Energie Solaire Suisse

Appliquer la stratégie commerciale élaborée en collaboration avec la direction générale. Conseiller, vendre et assurer le suivi des dossiers. Veiller au respect des marges et des prix de revient. Développer le portefeuille clients de l'unité. Encadrer et animer les équipes de commerciaux et des apporteurs d'affaires.

01/2018 - 01/2019 :

Directeur commercial chez Horizon Pro

Appliquer la stratégie commerciale élaborée en collaboration avec la direction générale. Conseiller, vendre et assurer le suivi des dossiers. Veiller au respect des marges et des prix de revient. Développer le portefeuille clients de l'unité. Manager l'équipe de prospecteurs.

09/2017 - 02/2018 :

Manager Commercial chez Eco Zone Lille sur Lille

Appliquer la stratégie commerciale élaborée en collaboration avec la direction générale. Conseiller, vendre et assurer le suivi des dossiers. Veiller au respect des marges et des prix de revient. Développer le portefeuille clients de l'unité.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : notions / Ecrit : débutant), Italien (Oral : notions / Ecrit : débutant), Arabe (Oral : notions / Ecrit : débutant)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Musique, Cinéma, Basket-ball, Football