

**06000 Nice**  
**5 à 10 ans d'expérience**  
**Réf : 250316161605**



## Directeur commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans le Batiment.

### Formations

---

**12/2018** : à CIB PARIS

Diplôme des Intermédiaires en Opérations de Banque et en Services de Paiement

**12/2018** : à CIB PARIS

Diplôme des Intermédiaires en assurance

**12/2012** : Bac +3 à IHET

Licence en gestion Marketing & Management

**12/2010** : Bac

Baccalauréat Economie & Gestion

### Expériences professionnelles

---

**01/2023 à ce jour** :

Directeur commercial chez Accp La Ciotat sur La Ciotat

Appliquer la stratégie commerciale élaborée en collaboration avec la direction générale. Conseiller, vendre et assurer le suivi des dossiers. Veiller au respect des marges et des prix de revient. Développer le portefeuille clients de l'unité. Visite des chantiers et suivi clients. Former les collaborateurs. Développer la gamme de produits catalogue.

**12/2020 - 12/2022** :

Commercial chez Jlc45 62/01/59

Appliquer la stratégie commerciale élaborée en collaboration avec la direction générale. Conseiller, vendre et assurer le suivi des dossiers. Veiller au respect des marges et des prix de revient. Développer le portefeuille clients de l'unité. Participer à la définition des objectifs mensuels de 4 agences différentes.

**01/2019 - 10/2020** :

Directeur commercial chez Energie Solaire Suisse

Appliquer la stratégie commerciale élaborée en collaboration avec la direction générale. Conseiller, vendre et assurer le suivi des dossiers. Veiller au respect des marges et des prix de revient. Développer le portefeuille clients de l'unité. Encadrer et animer les équipes de commerciaux et des apporteurs d'affaires.

**01/2018 - 01/2019** :

Directeur commercial chez Horizon Pro

Appliquer la stratégie commerciale élaborée en collaboration avec la direction générale. Conseiller, vendre et assurer le suivi des dossiers. Veiller au respect des marges et des prix de revient. Développer le portefeuille clients de l'unité. Manager l'équipe de prospecteurs.

**09/2017 - 02/2018 :**

Manager Commercial chez Eco Zone Lille sur Lille

Appliquer la stratégie commerciale élaborée en collaboration avec la direction générale. Conseiller, vendre et assurer le suivi des dossiers. Veiller au respect des marges et des prix de revient. Développer le portefeuille clients de l'unité.

## Langues

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : notions / Ecrit : débutant), Italien (Oral : notions / Ecrit : débutant), Arabe (Oral : notions / Ecrit : débutant)

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Musique, Cinéma, Basket-ball, Football